

## 京东慧采平台代入驻条件费用及流程步骤

产品名称	京东慧采平台代入驻条件费用及流程步骤
公司名称	成都市京汇达网络科技有限公司
价格	1000.00/件
规格参数	
公司地址	四川省成都市锦江区均隆街69号/12幢3层附2460号(自编号)
联系电话	13028114808

## 产品详情

京东这两年的发展越来越好，旗下的平台也发展得很不错，例如京东京喜以及京东慧采等平台都深受商家的喜爱，其中京东慧采主要是针对一些大厂家的，是很多商家拿货的选择，因此不少的商家都想要入驻京东慧采，那么京东慧采入驻条件有哪些呢？

京东慧采是一个对企业采购十分有帮助的平台，那么京东慧采从哪儿入驻呢？京东慧采入驻的方式、要求是什么？我来为大家详细介绍。

京东慧采，是京东平台专门针对企业用户采购而推出的一种模式，只有先成为京东商家，才可以入驻京东慧采。想要成功入驻京东慧采的商家，普遍存在这些疑问：京东慧采商家如何入驻？京东慧采有几种模式？入驻京东慧采需要什么特殊的条件吗？京东慧采店铺怎么开？京东慧采入驻要求、开店流程步骤有吗？

它的前提就是要入驻到京东里面，之后才可以有机会入驻到京东慧采平台。京东慧采是干嘛的？京东慧采怎么入驻？

京东慧采平台代入驻流程步骤及操作方法：

1. 合同洽谈，条款确认，后台录入（直接对接采销沟通，采销看产品没有问题就行，大多数类目合同

洽谈的主要内容就是毛保、账期、退换货协议、保证金)；

2. 填写vms表格，录档信息；

3. 商家开通VC后台；

4. 登录京东；

5. 免费注册、企业用户、立即注册；

6. 关闭浏览器，然后重新登陆京东账号（补充信息）；

7. 采销点击审核通过即可；

#### 京东慧采平台代入驻条件费用及流程步骤

京东慧采如此受商家欢迎，不仅是因为发展前景明朗，同时与京东给予福利有关。只要入驻了京东慧采平台的商家都可以享受：从仓储到物流配送到客服都是由京东负责，京东自营平台所有能享受的服务，京东慧采商家都能享受，是所有京东电商平台客户体验值很高的一个版块。

当然有些商家需要入驻京东慧采的同时也需要入驻京东自营的，这种情况的商家可以先入驻京东自营，然后同步到京东慧采，把产品同步到京东慧采的池子里面去，实现双平台同步，入驻只是需要入驻京东慧采的商家其实可以通过渠道入驻，直接入驻京东慧采，这个渠道入驻就是我们说的直接找京东采销进行入驻。

京东慧采平台代入驻条件及费用、资质要求及保证金、扣点：

1. 公司主体满2年，注册资本100万以上；

2. 提供一般纳税人资格证明；
3. 自己要有R标(商标)，或有所售品牌的授权书；
4. 线下销量合同（提供年销50万以上合同，线下必须要有大客户）；
5. 自己的采购额在200万元以上；
6. 申请一个采购专用账号；
7. 费用：保证金5-8万元，扣点：5-8个点，年服务费12000元。

京东慧采平台是京东自营默认入驻京东POP商家需要根据爆款商品进行提报，慧采目前面向的是全国中小企业阳光采购平台，京东入围国家阳光采购，现在很多公司比如联通移动招商信用卡等集采或者积分兑换平台都是走的慧采平台的供应链模式。京东给平台提供整合方案服务。

京东的慧采平台，就是为了大客户企业打造的一个专属的采购平台。很多的企业没有自荐的采购管理，就可以直接使用京东慧采平台，迅速打造出企业专属的采购平台。

京东慧采，真的是近期非常具备声量与潜力的京东平台，吸引了诸多公司竞相入驻。如果没有收到京东官方的邀约入驻，可以直接找正规渠道入驻京东慧采。

现在京东慧采、京东自营、京东POP店铺正在进行火热的招商，很多店家对京东慧采入驻不太了解。

政企平台的采购员一般都是通过输入SKU编码来直接搜索到产品，然后进行采购，上面也说了，京东目前是头部的供应商，占比超过一半，所以现在商家想把产品卖给这些政企平台，基本都是通过京东慧采。

京东慧采面向的都是企业客户，需求量大，订单多，入驻慧采之后如果运营良好，可以入驻到京东企业

购，还可以打自营标，入到京东供应链中，京东接到客户之后会直接分到慧采和自营端，京东为了平台的发展，会提供资源的支持，还有流量的支持。

有商家说自己要入驻京东慧采，自己是供应商，有工厂，需要以上条件才能入驻京东慧采，代入驻的话要方便很多。

京东慧采是京东为京电站里的店家提供的专享的采购平台，京东慧采是京东面向企业、政府、银行、运营商、上市公司、国有企业等单位的便捷采购平台。成为京东全平台的入驻商家好处非常多。

以上就是京东慧采平台代入驻条件费用及流程步骤的相关内容了，希望可以帮助到想要入驻京东慧采的商家！