西安APP开发，分销商城、分销系统、微分销、微商城、商城源码、团队奖励

产品名称	西安APP开发，分销商城、分销系统、微分销、微商城、商城源码、团队奖励
公司名称	东莞市微三云大数据科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋403室
联系电话	15766340569 15766340569

产品详情

分销模式有哪些，如何突破零售业销售瓶颈？关注软件哥，带你往下看

按月分配！

团队销售额越高，提成越高“ 团队奖励 ”是指平台运营者针对于店长身份给与的团队销售提成，按照团队销售额梯度给与对应比例的团队提成，团队的月销售额达到梯度，店长得到其相应梯度团队销售额比例的奖励。

统计模式：

店长身份，按团队总业绩

发放时间：

可自定义发放日期，结算上月度奖励，并自动发放

奖励规则：

平台后台设置奖励规则，包括：

1、参与团队奖励的身份限制，限制店长身份的级别；

2、可设置奖励规则，销售额梯度和其对应的奖励比例。

【奖励分配】

假设有如左图所示推荐关系

店铺A团队销售额=1000+2000+500+1000+500+500

+5000+500=11000元；

店铺B的团队销售额=2000+500+500=3000元

店铺D的团队销售额=1000+5000+500=6500元

店铺G的团队销售额=5000元

那么，按照月度计酬梯度，团队获得

店铺A：11000*3%=330元

店铺B：3000*1%=30元

店铺D：6500*2%=130元

店铺G：5000*2%=100元

店铺A可领取奖励：330-30-130=170元的奖励

部分分销模式

部分分销顾名思义，就是有选择性的去筛选分销员/分销商，这个群体要有一定的门槛，比如我们的长期战略伙伴，或者是我们的代理商，他们需要有足够的能力带动自己旗下的消费者，并且把握了一定的资源，相当于我们的长期渠道，这类群体可以是我们的人脉资源，可以是异业联盟的商家，也可以是我们的老会员、忠实粉丝。

我们还需要给他们一个合理的身份，比如“股东”、“合伙人”、“联创人”之类的名称，让他们意识到这不是简单的推广，而是在做一门事业。

对于这个策略的群体，我们要有更多精力的维护，维护好我们的关系和我们的品牌口碑，来确保渠道的粘性。