

长沙APP开发，分销商城、分销系统、微分销、微商城、商城源码、团队奖励

产品名称	长沙APP开发，分销商城、分销系统、微分销、微商城、商城源码、团队奖励
公司名称	东莞市微三云大数据科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋403室
联系电话	15766340569 15766340569

产品详情

团队激励制度怎么设计，大家好，我是软件哥，关注软件哥带你了解软件那些事

按月分配！

团队销售额越高，提成越高“团队奖励”是指平台运营者针对于店长身份给与的团队销售提成，按照团队销售额梯度给与对应比例的团队提成，团队的月销售额达到梯度，店长得到其相应梯度团队销售额比例的奖励。

统计模式：

店长身份，按团队总业绩

发放时间：

可自定义发放日期，结算上月度奖励，并自动发放

奖励规则：

平台后台设置奖励规则，包括：

- 1、参与团队奖励的身份限制，限制店长身份的级别；
- 2、可设置奖励规则，销售额梯度和其对应的奖励比例。

【奖励分配】

假设有如左图所示推荐关系

店铺A团队销售额=1000+2000+500+1000+500+500

+5000+500=11000元；

店铺B的团队销售额=2000+500+500=3000元

店铺D的团队销售额=1000+5000+500=6500元

店铺G的团队销售额=5000元

那么，按照月度计酬梯度，团队获得

店铺A：11000*3%=330元

店铺B：3000*1%=30元

店铺D：6500*2%=130元

店铺G：5000*2%=100元

店铺A可领取奖励：330-30-130=170元的奖励

****分销模式**

****分销就是我们品牌方在一定的区域内、一定时间内，只选择一家分销商来销售我们的产品。**

这种模式适合产品热销、口碑极好的品牌，属于锦上添花的模式。不适用于门店生意不太好的企业和机构使用。但是这种模式的优势在于能够对品牌影响力起到很强的提升作用。一般情况只有品牌方想跟代理商之间建立紧密而长久的关系时，才更适合用**分销的模式。