

链动2+1模式如何赋能产品？互联网时代链动2+1模式优势有

产品名称	链动2+1模式如何赋能产品？互联网时代链动2+1模式优势有
公司名称	东莞市南城缘宝商务信息咨询服务部
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市石排镇瑞和路松山湖生态园B栋2-5楼
联系电话	18002681353 13652805628

产品详情

假如你有一个好的平台，好的商品，好的供应链，这是时候要如何来选择一个好的模式来做融合，也是十分重要。市场上更新迭代的商业模式太多了，如何选择一个好的模式帮平台快速去引流变现呢？

针对近市面热传一个引流起步很快的商业模式，链动2+1，给大家简单来做个介绍分析。

链动2+1电商商业模式：

其中设立两种等级身份制度：代理以及老板

当用户想要从平台获取收益，就要为平台做推广做业绩，但是用户想要获取业绩收益时，就需要购买平台的（大礼包）成为代理；

而当平台代理想要获取平台更多业绩奖励，则需要成为老板身份，成为老板即可自己去发展自己的业绩团队，即可获得平台三种业绩奖励机制。

同时想要成为代理需要购买平台制定的“代理大礼包”；想要成为老板则需要去推广做两单业绩（也就是两位代理身份）即可成为老板享受平台的三种业绩奖励制度。

- 1.：成为老板条件：完成邀请两个朋友，每人买499元礼包即可成为代理商，（可享受直推奖、见点奖、平级奖、帮扶基金四大奖励）即老板在发展第三个代理商起后直推奖励:100值推*200见点=每单300元/单，也就是“我”推荐三个代理商即可无限享受见点权益，推第三人开启躺赚收益状态，
- 2.：平级奖：就是根据老板与老板之间，在上级与下级两者身份在一致的时候，平台会额外补贴给上级老板的10%的收益奖励。（设：a老板推荐b代理商，而b代理商成为了老板，b老板推荐c用户，c用户去下单（499礼包），b老板就可以拿100直推奖+200见点奖，因a老板跟b老板的身份为同等级，a老板可获b老

板收益的10%，这10%的收益为平台额外给予给a老板的，)。

3.帮扶机制（80%冻20%）：其中还有一个为了防止出现死号的一个机制，帮扶机制：当代理所邀请的用户购买商品成为代理之后，（触发帮扶（平台强制任务）：完成平台任务可享受全额收益，未达标者就只会到账80%，剩余的20%，则冻结在个人的独立帮扶基金池中却并未继续去推荐用户这个时候），或通过平台检测发现则会直接冻结代理收益的80%，剩下的则冻结为帮扶基金，如果推荐的用户继续推荐下去则能解除冻结。

这是一种模式，跳过传统经销商代理的模式，直接让利给消费者。消费者经销是结合了二级分销的原则，合法合规的进行裂变，而用户只需要消费一次，就可以终身享受这样的优惠。当代社会经济领域中，有着许许多多的不同的商业模式，只有结合实际的商品去运用模式去推广引流，才是能够让我们走的长远的根本。