

# 微三云李志英解析结合嗨购、链动与CPS三种商业模式的平台运营商业模式

产品名称	微三云李志英解析结合嗨购、链动与CPS三种商业模式的平台运营商业模式
公司名称	微三云大数据科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	松山湖园区瑞和路1号2栋304室
联系电话	183****0056

## 产品详情

互联网电商时代的来临影响线下推广实体线商户的生意越来越难做了。企业的发展中心也从线下转移到线上或是用线上的方式去推动线下销售量。

而做网上购物平台尤其是中小商家自身的私域电商平台那肯定要用到营销商业模式，不同的营销商业模式都会有不同的实际效果，一些模式合适打造一个会员制电商，一些模式合适作为一个引流入口，一些模式合适客户的复购率。

现如今的市场经济情况收到疫情的影响，想要用一个商业模式把网站做好做大非常的难。

单一的商业模式在同种类中竞争力大、模式玩法单一，因此商业模式与模式紧密结合比单一商业模式的实际所能做到的效果会好很多。

嗨购商业模式近来非常的火爆，那如果把嗨购模式相结合链动与CPS，商业模式三合一的综合性商业解决方案回事怎样呢？

“嗨购”商业模式：

“嗨购”商业模式是一个解决复购率的模式，嗨购服务平台发售“嗨呗”并且用一部分收益给“嗨呗”的消费力（也就是价值）来作为托底。

是“嗨呗”可以根据托底金额具有价值不但可以西非抵扣，还能够出售给其他用户、平台，或者自身留到自己手里。

由于平台上的销售额越大，给“嗨呗”拖底资金池资金就会越多，“嗨呗”的价值也就越高。

“链动”商业模式：

“链动”商业模式，也称为“21链动奖赏”商业模式、这是一个非常经典二二复制商业模式。

用户A购买大礼包从而变成代理商，变成代理商后直推两位用户同样购买大礼包，这时候用户A就能升级为老板的真实身份，升级成老总身份后再直推一人购买大礼包，这样不但能直接回本，还能够拿后续见点奖赏。

CPS第三方服务：

CPS是一个连接好几家主流电商平台、充值话费、加油等一个应用功能，客户在CPS里边的淘B、天M、京D交易，和直接到交易是不一样的，在CPS里边交易会获得佣金的。这一CPS里有早已连接好数百家的主流电商平台，让主流电商平台的消费者变成自己的客户，满足客户每一个交易才能够把客户留到服务平台。

结合以上三种模式的特点去运营一个电商平台“链动”商业模式做为引流的入口，“嗨购”商业模式做复购率的保证，“CPS”做用户的存留，三个模式各个优点的结合，只需运营平台的好，所产生的实际效果就需要远远超过 $1+1+1=3$ 的效果。