

wifi网络搭建

产品名称	wifi网络搭建
公司名称	锦江区故藏天下网络科技有限公司
价格	9.90/个
规格参数	wifi小程序:1
公司地址	成都市锦江区华润路14号附2号
联系电话	13879912273 13879912273

产品详情

共享wifi其实就是一个二维码牌，就是我们在餐饮店墙上见到的，扫一扫就能链接wifi的码牌。

共享wifi项目的优势在于：

对顾客而言，可以提升顾客的店内体验。之前到店吃饭的时候需要连接WiFi，需要问服务员或者看贴纸上的，然后输入，现在只需要扫WiFi码即可自动连接，在等餐、等奶茶、做皮肤护理的时候都可以免费享受wifi.

对于商户而言，可以提升顾客回头率、锁粉。顾客扫码连接WiFi商家也有收益，商家可以在后台加入他店内的活动，顾客扫码的时候又可以做店内活动宣传；而且共享wifi码，免费张贴。

对于推广员而言，项目推广容易。全国实体店众多，比如按摩店、餐饮店、理发店、奶茶店、宾馆等等，只要店里有WiFi，就是合作对象；一次铺设，**收益，有顾客点击就是收益。

wifi共享贴是如何盈利的

我们先了解一下项目本身是如何操作：

wifi贴，简单讲就是一个二维码，取代传统的连接wifi方式，贴在商铺显眼地方，顾客进来消费，需要连接wifi，只要拿出微信扫一扫，就可以连接上wifi来进行使用。

顾客连接 WiFi 就能赚钱，是什么原理？这里涉及到流量变现，把线上流量转化成线下流量来赚取收益。例如淘宝9商投放到微信小程序，按照每条0.5-1.5元来结算，看完就可以连接到WiFi，有一个人连接就有0.5-1.5元的收益。这里就可以实行流量变现，把植入到二维码里面贴到B端商家。实体店商家的WiFi账号绑定在这张二维码上，无需硬件支持，绑定过程只需要1分钟！代理商、拓展员、商家等人的收益及分润，正是来自于顾客扫码连接时小程序上所展示的腾讯产生的收益。不难理解，主想要顾客看到，必定要付费。用户看完之后就有收益了，并不需要点击；如果用户点击的话，你的收益会更高。

商家为什么同意在店铺贴这个？

商家可以在程序里面推送店铺的一些活动方案及优惠券等营销

例：假如我在A铺消费，扫码A铺的wifi贴，我会在程序里面看到A B C D等店铺推出的一些优惠活动进而达到一个给商户曝光引流到好处

第二 如果顾客扫过商家wifi贴 打开某手或者某音的时候 条弹出的就是商家的

我们为什么要给商铺贴这个？

当然是为了挣钱，我们钱从哪里来？我们跟商家合作之后，贴好wifi贴，顾客在店铺扫码连接wifi的时候这时候会弹出来一个十秒左右的 顾客看完之后就会自动连接wifi 我们就挣这个钱 每条收益在0.2-0.3元左右，看似不起眼的，细算一下也是一笔不小的收入。

假如一天一家店有20个人扫码wifi贴，您手头上合作了100家

按每次0.3元计算， $0.3 \times 20 \times 100 = 600$ 元，一个月 $600 \times 30 = 18000$ 元的收入，意思就是说 您铺出去之后 每个月都基本有这个收入 出去玩也有 在家睡觉也有 陪陪孩子 这个收入还是有 真正的躺着也赚钱！

可能有的小伙伴好奇 费谁出？

其实这个就是腾讯微信公众号的流量主，是腾讯旗下的 正规 合法的 费用自然就是跟腾讯合作的主出，收益则是实时到账！

现在市场刚刚兴起期 前途一片蓝海 只要能吃苦 后面就躺赚 投资不大 未来可期 更适合我们这种没有背景 没有关系 又不甘心平庸的年轻人。找到我们 打一个漂亮的翻身仗吧 少年！