

抖音app导购返利源码软件带货源码开发现成案例

| | |
|------|--|
| 产品名称 | 抖音app导购返利源码软件带货源码开发现成案例 |
| 公司名称 | 河南漫云科技有限公司 |
| 价格 | .00/个 |
| 规格参数 | 漫云科技:抖音返利系统开发 抖音返利:定制开发 抖音返利app系统开发:快速搭建 |
| 公司地址 | 郑东新区升龙广场3号楼A座3202 |
| 联系电话 | 13103827627 13103827627 |

产品详情

同程生活精选等头部社区拼团企业的迅速崛起与在疫情期间实现了巨大增长，越来越多的人了解社区团购模式的极大潜力，纷纷进军社区团购开展业务。

那么社区团购的盈利模式是怎样的？社区团购怎么做能够更加赚钱呢？社区团购的盈利模式

1、销售盈利：作为社区电商，社区团购主要还是依靠对产品进行销售获得利润，产品通常是公司自身品牌或者经销商原厂地的产品，在平台的现金流达到一定量以后，它的价值延伸也可以成为社区团购平台的一种盈利模式。 2、平台门店双向盈利：社区团购平台向线下门店获取佣金，然后上门自提的居民到店取货可以为门店增加客流量以及销售额，实现平台与线下门店共赢，从而达到双向盈利。 3、及加盟盈利：社区团购平台支持自营、入驻以及加盟等模式，获取商家入驻的服务和加盟商加盟的作为盈利。企业发展到一定规模之后可以收取平台的费，实现平台多渠道盈利。

社区团购怎么做更赚钱 1、完善供应：社区团购企业通过打造完整的供应，寻找可靠的货源，通过直采直销的模式减少经销商、中间商的成本，从而降低货品和运营成本，获得更多利润。 2、团长模式：社区团购团长在运营社群与组织开团以外，要自身设定一个自提点，让顾客进行自提或配送。将商品配送问题交付于团长可以减少企业配送方面的成本，获得更多利润。 3、商品品类选择：在商品的选择方面选择以生鲜、蔬果、奶制品、母婴产品等生活快消品为主，生鲜作为高频、刚需品类虽然看起来市场潜力巨大，但至今还没有出现既能成为社区生鲜的刚需入口又能实现快速的规模复制的商业模式。 4、高频率开团销售：社区团购通过好友之间进行拼团发起购买申请后由商家集中采购，第二天再进行统一配送，能够有效的缓解商家的库存压力。商家可以在社群中高频率的开启拼团活动，减少库存损耗成本的同时薄利多销，积累利润。 社区团购模式中，采取正确的运营方式能够事半功倍，在做一件事情之前，需要想清楚之后的布局 and 规划，而不是一股脑地闷头去做，希望各位在社区团购业务中都能达到自己的期望。