

# 抖音团购便宜友能赚钱咨询案例定制定制开发

产品名称	抖音团购便宜友能赚钱咨询案例定制定制开发
公司名称	河南漫云科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	漫云科技:抖音返利系统开发 抖音返利:定制开发 抖音返利app系统开发:快速搭建
公司地址	郑东新区升龙广场3号楼A座3202
联系电话	13103827627 13103827627

## 产品详情

社区团购的发展已经快速的获得了人们的认可，这种模式将刚需、高频、低值类属性的产品，以更便捷的方式带进了人们的生活中，如今也基本覆盖了一二线城市，并且在三四线城市也有了一定的发展。近几年已取得良好的发展效果。便捷的下单及提货方式，俘获了众多宝妈、上班族的心。社区团购在短短几年时间内，已经培养出了消费者新的消费习惯，并积累了庞大的消费市场，也因此吸引了很多创业者的关注。那么，社区团购发展分为哪些阶段，社区团购小程序怎么赚钱？

社区团购发展分为哪些阶段？阶段1：打造样板城市，验证商业模式与团队能力 社群团购目前的商业模式不复杂，也没又太高的门槛，因此开始难度在于用户接受程度和社团推广运营，及供应整合三个方面。而在这个阶段中，平台运营方向决定着平台的发展方向。

阶段2：全国复制，快速，形成规模化效应，构建竞争壁垒

全国进行复制是互联网项目推广常用的推广手段之一，在资本的推动下追求\*快速度成为独角兽。

谁跑在前面，就有机会被更多资本认同，借助资本的力量达成剩者为王。这是资本推动的互联网模式的典型玩法。尽管之前的无人货架，共享单车几个热门赛道接连折戟，但由资本推动的模式依然是赛道竞争的主流方式。阶段3：深耕供应，强化运营与盈利能力。

不管订单规模如恶化，要想实现快速盈利，只有依靠的供应能力。

拼多多的“拼品牌”，苏宁拼购的“拼基地”，美菜的“直采产地”已经开始了规模化发展。不管是地产采购定制，还是规模化的全国网络，还是城配多温物流。商流和信息流背后必须又一套强大的物流体系进行支撑。社区团购小程序怎么赚钱？1、“降低推广费”同样获得订单

对比之前的推广都是一笔很大的支出，它有很多优势例如：自带流量、推广简易、引流渠道多等等优势能够让商家做社区团购上有着不小的帮助，因此说在降低推广费的基础下还能同样能够获的转化订单。

2、“去掉中间商”减少进货成本 不少做社区团购的商家或者企业是不经过中间商来进货的，是直接自己采购物美价廉的商品才可以销售出物美价廉的商品，因为没有中间商赚取差价，而售卖出的商品多可以发展走量的形式来赚钱。3、“新预售模式”快购物快支付 社区团购的模式大家都清楚是通过团长在社区群内先预售的形式，然后下单团长在购买的发送的，就减少了资金存入平台的

及需要资金周转的情况了，基本上是属于用户快购物快支付的模式。社区团购改变了人们的生活购物方式，通过社区团购可以便捷的买到便宜新鲜的蔬菜水果，给居民生活带来了很大便利，而社区团购小程序也给社区团购创业者带来了很大的改变。社区团购作为电商行业新的消费模式，是通过预售的方式，收集各消费者的需求，然后直接对接供应商，有效避免了中间环节的成本。社区团

购现在已成为很多商家和用户认可的平台，目前售卖的主要品类是生鲜、蔬菜、水果，便利的采购方式给消费者提供方便的同时，也为商家提供了新的产品销售机会。