

# 淘宝新店铺没流量怎么提升销量？怎么提升有效果？|鸿石

产品名称	淘宝新店铺没流量怎么提升销量？怎么提升有效果？ 鸿石
公司名称	杭州鸿石文化创意有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	浙江省杭州市钱塘区8号大街1号3幢（东楼）一层102室（注册地址）
联系电话	13073622632 13073622632

## 产品详情

新品上架，没有查找词的状况下，能够使用淘宝淘口令，二维码，各种方法成交几单让销量权重上去，长尾展示出来。天，展示出来后，卡住下架时刻，计算出自己要提升的单量，我们以30单为例天，点击率控制在同行优异以上或许下一点，保藏加购控制在15%，不要用软件做流量，重要的工作说三遍！

走2个长尾词各一单。

第二天，卡长尾词，点击量，点击率，实时经过生意顾问调查期展示增加状况，原则是同过程2.递加，牢记，提升法灵敏，中心词递加，长尾词递加，长尾词里边包括中心词，理解吗？

中心词1单，长尾词2单。

剩余几天，一直坚持上述增幅，一直调查展示增速，以及保藏，加购，主词，长尾，点击量的递加，点击率，转化率的小递加与维持。

刚上架的宝贝怎么提升销量？

对于一个中小卖家的店铺来说，不要一下子上架太多宝贝，操作不过来容易造成滞销宝贝过多，对店铺影响不好，保持一个月有几款上新是好的。

- 1、刚上架的宝贝能提升吗，这个不是问题，破零很简单，有真实流量支撑就可以了！
- 2、新店没有真实流量可以用上面那个方法去引真实流量访客！
- 3、老店新品上架比较好操作，在自己有基础流量的宝贝上添加入口进行引流，添加曝光，再提升！
- 4、在有销量有流量的宝贝上采用关联促销带动新上架宝贝，真实顾客加自己操作，很容易把销量做上！

- 5、宝贝有自然搜索流量是好的，可以从自然搜索流量入口来操作或者长尾关键词+卡地区操作几单!
- 6、新上架宝贝弄好几十个基础销量，可以报名一些活动，比如天天特价，或者淘客之类的等等都可以!
- 7、直通车，钻展提升，这些都是有钱的人玩法，这个不说了，上面那几个都够用了!