

淘宝店铺没有流量怎么办|鸿石

产品名称	淘宝店铺没有流量怎么办 鸿石
公司名称	杭州鸿石文化创意有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	浙江省杭州市钱塘区8号大街1号3幢（东楼）一层102室（注册地址）
联系电话	13073622632 13073622632

产品详情

为了更好的提高网店的流量，卖家们也是花费了不少的心思和精力，但是如果发现网店没有流量应该要怎么办呢?应该如何做才能够让淘宝店铺变得有流量呢?

：通过查看产品的浏览量或访客量，选取数值较高的且能够在一段比较长的周期内保持良好的趋势的产品在店铺内打造爆款，用爆款产品带动其他产品的流量。

第二：根据产品的属性对产品进行分类，这样更方便系统把匹配的流量推荐给你，因为平台系统一般都会对新店铺有一个流量扶持其，把握好这部分流量能够给我们的店铺把粉丝基础打扎实。

第三：现在网店竞争还是蛮激烈的，我们想要在这么多商家中脱颖而出，就要选择一些受欢迎比较个性的产品，这可以瞬间引起用户的注意，然后再通过引流平台把产品的点击量做出来，这可以很好的把我们的店铺影响力做起来。

第四：产品关联是一个很好的为店铺引流的销售方式。我们在单品详情页里插入组合成套的产品，这样不及能够增加订单的成交量，还可以增加其他产品的流量。

如何让淘宝店铺有流量?

：我们在店铺运营初期，我们要先根据产品给店铺一个的定位，然后给产品进行分类，千万不要看什么火就卖什么，这样很容易给人一种乱七八糟什么都卖的感觉。平台系统也没办法识别店铺属性，也就不能把更加的流量推给我们了。因此我们要给店铺一个的定位来保证系统把更加的流量给予我们。

第二：优化产品的关键词对于老用户来说已经不陌生了，但是新用户可能还不太了解，我就再说一次。

产品的关键词越是跟产品贴近，被搜到的机会就越大，因为我们平时在选择产品的时候一般都是通过在搜索引擎里输入关键词，然后再搜索结果里浏览选择自己需要的产品的，所以关键词设置的好与坏是直接影响我们自然搜索流量的首要来源，必须要重视起来。

当然了我们还可以使用生意参谋查看关键词的热度，一旦发现关键词热度降低，立刻更换。

第三：通过店铺促销活动或者官方活动来给店铺造势，增加店铺的转化，然后引导消费者对产品，物流，服务进行评价，从而提升我们店铺的综合评分，比如好评返现，好评赠送优惠券等等。