

## “江南皮革厂倒闭”风波再起，清仓号成为新一轮流量密码？

产品名称	“江南皮革厂倒闭”风波再起，清仓号成为新一轮流量密码？
公司名称	东莞市微三云大数据科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	东莞石排瑞和路一号
联系电话	18002820787 18002820787

### 产品详情

十年前一句江南皮革厂倒闭了传遍大街小巷，一元店、清仓店迅速“崛起”。每走两步就有几家店在做清仓大甩卖。时隔十多年，没想到“江南皮革厂倒闭”风波再起，不过是把阵地转移到了直播间。近日，直播平台出现了一大批“清仓号”，因为低门槛低成本，但却起量快、高回报而得到不少人的关注。不用做短视频，粉丝量不足1万就能吸引近千人观看，有越来越多人是在直播间做起了“倒计时24小时”的生意。

“一元店”卷土重来？近日，一大批“清仓号”在直播短视频平台上火了。这些账号打着清仓特价的噱头进行低价甩卖，虽然商品客单价不高，但据不少业内人士透露，这些账号的日销售额可高达到万元。在搜索框内输入“清仓”关键词，可以看到不少与清仓相关的直播间正在开播，其中就包括了不少服饰、日用品和美妆等账号。这些直播间里都没有主播露脸，镜头里显示的是卖场画面或者来往走动的顾客，对购物车链接里的产品也没有介绍，背景音大多是一些“特价清仓”“后24小时甩卖”等类似话术，以清仓低价的策略来诱导用户快速下单。打开购物车链接后，可以看到共有100件上架商品，价格从0.1

元到179元不等。随着此类账号数量的不断攀升，一元店有望在直播间卷土重来，重新霸屏公众视野。

低成本高回报，清仓号成流量密码？“这些账号近特别火，而且很多还是新号，没怎么运营的也能开播。”一位近开始尝试清仓号的从业人员陈宇说道，他们从1月份开始尝试做“清仓号”，目前手里已经有十几个号保持全天开播。“绝大部分都是无人机直播，搞矩阵号的模式。”陈宇告诉新播场，目前清仓号直播主要有几种内容形式是录播，即像上述看到的超市、卖场类账号，提前录制一小段“顾客逛店购买”的视频营造实时消费的画面，并在直播间反复播放吸引下单；一种则主要出现在服饰清仓账号中，机位固定拍摄几件款式好看的衣服，并贴上“全场9.9元起”“年底清货甩卖”等折扣标签，背景播放相关的音频，吸引用户仅直播间购买；这些账号大的优势就在于开播门槛较低，而且起量快。据陈宇透露，这些账号很多并没有直播内容能力，甚至货源也没有，“新号直接开播，链接中挂的大部分商品都来自抖音精选联盟，主要赚的就是佣金。”因此，即便这些清仓账号粉丝不多，也不用做什么短视频内容，仅凭其低价就能吸引一大波“薅羊毛”的用户进入直播间、关注并下单，平台上也就出现了越来越多这种低门槛、低成本但成交量却不小的“清仓”账号。

这波流量密码的有效期？档口还有24小时到期、背景主播“声嘶力竭”的甩卖声、一块钱的产品……在“特价清仓”的刺激下，有越来越多用户在清仓直播间里“薅羊毛”。但值得注意的是，虽然清仓账号在流量和成交上表现不错，但有不少从业人士表示，或许短时间内收益可观，但清仓账号想要能长期发展下去，目前来看可能并不容易。一方面，这种账号的内容劣势十分明显，直播间没有内容，也没有主播互动，全靠用户自助下单，一名电商机构的运营人员赵朋表示，“仅依靠低价很难实现用户长期留存，做的都是一次性买卖。”不仅如此，平台对清仓账号的管控也逐渐严格。此前，有不少清仓账号为了引流，往往会带上“宜家清仓”“山姆清仓”“名创优品清仓”等品牌商超关键词来吸引用户；对此，新主播在搜索了相关清仓

号后发现，目前已经找不到对应的账号信息。与此同时，还出现了一些“清仓骗局”的相关短视频，揭露的就是部分假借品牌宣传、有侵权问题的清仓账号。但也有部分商家表示并不在意，“这些本来就是短期买卖，普通的清仓号没有这种品牌的清仓号好用。”商家李倩表示，“平台限流山姆、宜家，那我们就换沃尔玛、永辉，那么多号平台一时半会也封不过来，等被封的时候钱已经赚到了。”