

B2B网站平台VIP会员代开通

产品名称	B2B网站平台VIP会员代开通
公司名称	河南融河矩媒科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	中国 河南 南阳市 卧龙区蓝钻星座
联系电话	18338218580 13323693821

产品详情

一、据不完全统计,当下国内的B2B网站可能在30000个左右,即使流量较差的B2B网站,每天也有3~6万的访问量,用好了这些B2B网站就是获得了大量的流量。

二、综合行业的B2B网站每个网站有8000个左右的关键词,垂直行业的B2B网站至少也必须有150个以上的关键词;因此,B2B网站本身也会根据不同的行业情况,做其本身的关键词优化,或做大量的网络广告,以此尽可能的带来流量,否则它的存在就没有什么意义了。

三、通过截获B2B网站本身的流量,从而获得B2B网站上的询盘,进而争取订单的成功。

四、通过大量的供应信息发布,有可能获得在搜索引擎上的关键词或长尾关键词的首页排名,这样你通过曲线救国的策略,有可能出现在百度的首页。

五、B2B供应信息的首要重点在标题,标题里必须出现关键词或长尾关键词,重复出现关键词的变种关键词,这种方法对搜索引擎排名有极大的好处。

六、B2B供应信息的文本内容也与标题同样重要,不好的内容就是只写产品参数或技术本身,其它内容一点也没有,看上去就是硬得要死的产品说明书,没有任何吸引客户或消费者的卖点。

七、从发布信息数量来说,每个B2B免费会员不得少于30个,当然越多越好。但为数不多的网站会限制免费会员的息发布量,但这个不重要,你可以在6000个网站中寻找其它的B2B网站发布信息。

八、根据我的经验,当下至少要做60个B2B网站的免费会员,每个免费会员要发布30~60条的供应信息;根据对手或行业竞争的情况,你可以增加到120个以上的B2B网站。

九、每天要把你的B2B会员供应信息重发一次，这样做的目的是为了重新让你的信息回到该网站搜索页的首页，否则你的信息在该网站的排名就不见了，失去了做B2B免费会员推广的意义，但花费在每天重发信息的时间有可能要4~6小时之间。