

半个月的时间，营业额就突破30万，这个点子你该学习一下

产品名称	半个月的时间，营业额就突破30万，这个点子你该学习一下
公司名称	东莞楚恒辰诺网络科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋302室03
联系电话	14778333741 13268813057

产品详情

很多人会问我，酒吧、烧烤店、水果店等可不可以做一个自己的小程序来引流拓客，都是可以的，主要看你是否想做，是否想认真做这个事情。那么今天就给大家分享一个案例，是做烧烤店的，从一开始的收支平衡，到现在的半个月都可以做到30多万的营业额。

这家店在东莞的南城區，整店大概180个平方，十来个工作人员。平均每天可以做5000多的营业额，房租1.5万。在除去6万多的工资之后，还有其他的杂七杂八费用，勉强是达到收支平衡，甚至会亏钱。

那么这个老板后面是怎么做的呢，其实就是弄了一个0元拼团的活动，为了获得更多的客户，有了客户之后呢，为了留住客户，还搞了一个消费多少钱，就赠送多少钱的活动。

这个拼团是怎么提升进店率的呢？本来他们家一条烤鱼是68元，但是如果参与5人拼团，就只需要38元。成功之后可以到店去核销堂食。而发起的人没有任何门槛的，他们每次都会给自然到店的人推荐这个拼团活动，参与的人数也达到了八九十以上。

如果你跟其他几个朋友去他们家吃烧烤，你们会不会参与这个活动，无论你们谁拼中了，你们是不是都可以免费吃一个烤鱼。如果你们都能拼中，那么谁买单就核销谁的。

这个店做这个的目的就是让客户吃到划算的东西，也可以愿意分享给身边的人，那么他们就可以达到目的了。那些到店的人都愿意参与拼团的话，那么68的烤鱼参加拼团才38元，被邀请的人如果住附近，是不是会更愿意参与。

那么解决了流量的问题之后，是不是就要考虑如何把你的新客户转化成老客户，让他们愿意留在你的平台。那么刚刚也有说到，消费多少赠送多少。只要你是新会员，收单无论你消费了多少钱，他们都会把钱返还到你的会员卡上，相当于你首单是免费吃的。

那么赠送的钱可不可以提现呢？不可以的，但是可以用于以后消费，当你每次过来消费的时候，可以根据每天的活动来抵扣消费金额。那么这样也提升了店铺的复购率。

如需完整方案，可向小编了解获取