

# 南阳律师事务所网络推广营销外包托管

产品名称	南阳律师事务所网络推广营销外包托管
公司名称	河南融河矩媒科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	方案制定:包含 方案执行:支持 系统开发:包含
公司地址	中国 河南 南阳市 卧龙区蓝钻星座
联系电话	18338218580 13323693821

## 产品详情

在法律服务行业中，尽管法律服务有很大的市场空间，但对于律师事务所来说，为了实现自己的可持续发展，提升自我发展能力，提升自身市场中的地位，需正确分析并采用合适的发展战略。按照三类不同的竞争战略，即差异化、集中化、成本领先战略；它要联系自身的实际情况，对自身选择什么样的战略进行可行性分析。

目前，律师事务所成本组成主要是四个方面：首先是人力成本，这个成本所占份额比较大。人力成本主要分为两大块，实行月薪制的行政人事、财务等职能岗位人员和实行零底薪提成制的律师，职能岗位人员的数量和工资已经处于控制水平之下；二是税费成本，在对中小企业降税减负政策实施之后，律所的相关税费成本已经下降到律所收入的10%左右；三是固定资产及运营成本，固定资产主要包括已经购置的办公桌、椅、电脑、文具等等，主要是前期购买，运营成本主要包括办公场地的租金、物业、水电网费用等等；四是市场推广成本，在广告宣传方面，由于媒体及户外广告较少，现阶段的成本主要用于宣传折页、公司介绍等纸质资料的印刷，在关系维护方面，主要包含业务招待、行业专家会议组织的参加费用等等。

律师行业近年来做网络营销做的很积极，律师行业越来越细分，有公司层面做网络营销的，也有律师个人做网络营销的。有的律师事务所主攻某几个方面的案件，也有个人律师主攻个别方面的案件。

一般情况下，需要法律援助或者需要请律师的当事人，都希望找到在某个领域非常专业的律师或者律师事务所，这样当事人会认为他们更加的专业，起诉成功的概率会更高。

所以无论是律师事务所还是律师个人，在做网络营销的时候要把用户（当事人）的这种心理照顾到。如果律师事务所擅长的方向比较多，那么我们建议主推擅长的方向，这样更显得专业和有针对性。律师个人也是一样，不要在一个营销里体现多个擅长方向。

在网站中，需把律师的履历、律师的优势、团队的优势、案件分析、成功的案例进行介绍，这样可以用户对律师和律师事务所有更加全面的认识，建立信任度。在营销方面，我们建议不同主攻方向的网站优化推广不同的关键词。比如主攻婚姻方面的离婚起诉案件，可以优化某某婚姻律师、某某离婚律师等关键词。如果可以承接全国的离婚起诉案件，那么可以将全国各省市的相关关键词都进行推广。