亲身体验过这种模式，比如我上个月在广州的一家饭店消费了之后

产品名称	亲身体验过这种模式，比如我上个月在广州的一家饭店消费了之后
公司名称	东莞市数云网络科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	东莞市
联系电话	18665158422 18665158422

产品详情

我自己也亲身体验过这种模式，比如我上个月在广州的一家饭店消费了之后，店家还送了我一个优惠券，也是在这个商圈中的奶菜店。本来是想着没什么用，但一看距离也蛮近的就去体验了一下，也没有什么不好的体验，确实享受了比平常更低的优惠。这对于奶茶店来说，就增加了一次消费。

现在其实有很多本地异业联盟平台，但是做的都不是很近人意，如果想要异业联盟还能发挥一些作用，至少要满足两个条件，一是优惠力度足够大，二是兑现优惠足够方便，而要达到这些条件并不容易。

举个例子：比如像你去超市购买东西，买单之后他们都会赠送下次可用的某品牌优惠券或者现金券，如果是小优惠，客户根本就不买单。1、要么直接扔了2、要么不知道放哪里了，下次再去就没带去3、要么超市太远嫌麻烦。

对于异业联盟这个词来说，很多老板可能一直搞不懂具体的逻辑，常常在想到底什么是异业联盟?

其实在我看来特别好理解，异业联盟就是“ 广告 ”的缩影版本。你想那些大的企业，他们在电视、电梯、路牌上做广告，花费巨资不就是为了让顾客知道他们的产品，并且进行疯狂购买嘛。

亲身体验过这种模式，比如我上个月在广州的一家饭店消费了之后亲身体验过这种模式，比如我上个月在广州的一家饭店消费了之后亲身体验过这种模式，比如我上个月在广州的一家饭店消费了之后亲身体验过这种模式，比如我上个月在广州的一家饭店消费了之后亲身体验过这种模式，比如我上个月在广州的一家饭店消费了之后亲身体验过这种模式，比如我上个月在广州的一家饭店消费了之后