

## 【链动2 + 1新升级模式】助力商家快速招商拓展市场，自动裂变。

产品名称	【链动2 + 1新升级模式】助力商家快速招商拓展市场，自动裂变。
公司名称	东莞楚恒辰诺网络科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋302室03
联系电话	14778333741 13268813057

### 产品详情

现在做电商做平台是很头疼的问题，流量为王，要么烧钱打广告，还要运营产品以及软文推广等等。酒香仍怕巷子深。假如你是商家正苦于没有好的营销模式，可以快速帮助团队招商，用户合法裂变，以及不伤人脉赚钱。

今天和大家分享一下最近市场爆炸的2+1链动模式，某客户的商城运营仅仅半个月，销售额就超过了751w，平台用户的裂变速度超级迅速。

一个好的模式必然离不开合理的利润分享机制，可以激励用户，这样

消费者不仅可以享受优惠购物，还可以轻松获得客观利益。

## 一、2+1链动模式流程：

平台上只有两种身份：老板、代理、代理

升级的条件简单：推荐两个伙伴购买礼包

商城里面有创业区，有499、699、999

这里咱们以499大礼包举例（礼包对应等有等值的产品）

消费者a购买，499的礼包，成为了代理身份，他再推荐两个伙伴购买礼包，那就升级成为了老板

## 二、2+1链动模式特点：

1.直推奖励:消费者在礼包区域购买产品，成为代理商，推荐两个合作

伙伴购买，获得100直推奖励

2、团队奖：成为老板的身份之后，每推荐一个宝妈，就可以获得团队奖励200

3、平级奖：推荐的宝妈也和自己成为一样等级的时候，这时候可以从那位宝妈的总收益处得到百分之十

4.帮扶制:为了防止一些宝妈只推荐给自己的两个小号，不继续推荐，不保护上一个团队领导的权益，平台设置了冻结总资产20%的条件，除非达到(最初推荐的两个宝妈也成了老板，有十个收入)才能解冻。——这一块也更新了【换位】的功能，进一步保障消费者的权益

5.分红池:每一笔订单拿出一部分利润，按照不同等级对应的比例分发给那些宝妈，增加优惠力度，奖励他们，让他们有动力继续推广。

6、奖励奖和贡献奖，还有V3的身份等等，更多的功能就不一一细说啦

### 三、收益参考

### 四、2+1链动模式风险问题

模式都只是营销工具，主要是结合卖货来引流推广的作用，模式做入口，线下要做好服务，商家要实际性的发货。而且控制在国家允许的二级分销范围，是合法的裂变。关于模式这块也已经由法务部评估过模式风险问题。