## 抖音小店怎么运营,抖音小店运营全攻略,抖音小店新手该如何选品

产品名称	抖音小店怎么运营,抖音小店运营全攻略,抖音 小店新手该如何选品
公司名称	山西力辛科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	山西省太原市小店区康宁街康宁大厦1201
联系电话	19935357294 19935357294

# 产品详情

毫无疑问,抖音小店现在已经成了2022年火热、关注度高同时也简单的 一个小成本创业新风口。

抖音也在大力推广抖音小店,各种免费流量、扶持政策一波接一波。尽 管如此还是有很多人不知道抖音小店是怎么操作的。

如果你是新手,但又想做抖音小店,那么按照我下面说的这个流程来做店,都会有明显的效果。下面我们就来理一理抖音小店运营的思路。

#### 抖店无货源项目的优势:

1,现阶段精细化去做的话,一个人只能负责1-2家店铺,且爆单情况下一个店铺需要1-2人来处理客服和发货工作。

纯粹的无货源玩法,只是跟之前不同的是,选品思路和运营方面出入很大。越到后期无货源的影响 越薄弱,且根本用不到软件。店铺售后问题和客服问题可忽略

- 2,这个项目不吃太多人力,基本没有多余的花费,非常适合团队化批量运营, 且项目阳光,正规,合法,长期。如果你会直播,那更是锦上添花。
- 3,一个人操作的话,需要花点心思,兼职也可以操作,每天少要有4-5个小时时间。需要有资金能力。且现阶段平台给予政策和流量扶持。

- 4,抖有做电商的能力和野心,不要怀疑。目前小店玩法丰富多样,每个类目下面都有很多宝藏,我们自营团队在操作的过程中已经深挖了很多可操作的类目和思路。
- 5,目前自营团队拥有多个类目供应链资源,且很多产品我们都已打爆,高纪录(2020年数据)小店家居日用类目行业第9名,(2021年数据)小店单天成交订单纪录150W+,且目前与多个头部达成长期合作。供应链资源会下放给学员。

那我们新手该如何选品呢?花花接下来可以先简单讲几个选品小技巧。

### 选品技巧

我们新手前期如果不知道找什么商品,我推荐大家可以去同行的店铺,达人的直播间。看有哪些商品卖得不错,销量怎么样,如果是销量还不错我们都是可以记住这些商品,也上架到我们的店铺。

我们也可以去蝉妈妈数据平台,找到自己对标的同类目商品,根据商品的价格,佣金,质量等多方面筛选出优商品,站在客户的角度上考虑,选择高性价比的商品。

也可以选择一些颜值高,好物榜单上热门商品,客单价低,好转化。

### 加入精选联盟

选完商品,我们就可以将商品设置好佣金和价格,同步到精选联盟里,达人就能看到我们的商品。

达人如果感觉我们的商品不错,就会把商品添加到自己的橱窗或者挂在直播间里面。

这样,我们就可以获得达人的流量和销量。

当然,这样的机会比较小,更靠谱的就是需要我们主动联系达人带货,帮我们卖,才能有稳定出单量。

## 抖音小店服务口碑

抖音小店运营方案第四步:服务口碑。

你的服务质量决定的是你的店铺口碑和评分。抖音小店有商品了,推 广有流量了,产品出单了,就会有物流、售后、评价等问题。这些都会 影响你的店铺口碑。

首先是抖音小店dsr评分和体验分。

抖音小店dsr评分太低会影响用户对店铺的信赖感,不敢下单,继而 影响自然流量的流入。 而且,抖音小店dsr评分低于4分,有清退风险。因此,要及时关注你的店铺dsr评分,注意维护。

其次是抖音小店物流情况。

快递和物流是实现产品和买家的后一个环节,现很多卖家自身产品实力和服务能力非常突出,但是在快递物流运输环节上却丢了分。

选择合适的快递物流要遵循快而准、全而优,宁可多投入一些快递费用也要做好客户的收货体验。

抖音小店还是红利期,还在入驻的佳时机,另外小店这个项目操作简单,不管你是新手小白还是创业公司都完全不是问题。

现面向全国招收学员,线上线下学习均支持,有技术老师一对一全程陪跑起店,包起店,包教会,为保障每一位学员都能赚到钱,本公司签订保本协议,或觉得自己学习有困难的,可以来公司现场 学习,学到店铺做起来,赚到钱再走。