

一个客户，就靠一个保健品，如何做到了千万流水？

产品名称	一个客户，就靠一个保健品，如何做到了千万流水？
公司名称	东莞市微三云大数据科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	东莞石排瑞和路一号
联系电话	18002820787 18002820787

产品详情

我有一个客户，就靠一个保健品就，月流水就达到了千万流水。是不是挺惊讶的，其实你把我后续所说的听明白了，你也可以。那么他们是怎么运营的呢，他们团队总共也就三四个人，采用的是大家很熟悉的二级分销模式加上链动2+1模式。

他们家的产品叫做火神饮，他们包装成了499的一个礼包，购买之后，你就可以成为代理身份，成为代理身份之后呢，才可以帮助平台或者上级推荐人继续分享推广。每帮助上级推荐人请一个新的朋友购买499的礼包就会成为会员，你就可以拿到100的直推奖励，那么你的上级推荐人就可以拿到200的间推奖励。

如果你直接帮他邀请两个会员呢？那么你也可以从代理身份升级成跟上级推荐人一样的身份--老板身份。当你成为老板以后，你就脱离了你的上级推荐人。那么这个时候你在邀请的会员，就是你的直接下一级，然后你获得的奖励，也变成了间推奖励，直接可以拿到200块钱。

那么其实可以看出，这个模式也不是很复杂，假设你成为老板身份之后，邀请了两个朋友成为代理，他们也想要成为老板身份，他们是不是每个人都要帮你邀请来两个会员

他们每帮你邀请一个会员，他们就能拿到100块钱的直推奖励，而你作为老板呢，每次都能拿到200的间推奖励。那么他们每个人都邀请到了两个人，他们和你脱离关系之后，你的下级是不是就变成了4个人？

如果这四个人也想成为老板的话，你的下一级是不是就变成了八个人，那么这样一直裂变下去，你的团队很快就可以达到上百人，每个人都有200的间推奖励，等达到第八条线的时候，256人的时候，你是不是赚到了10万多块钱。

作为老板来说，不用交任何的费用，也不用囤货，只需要前期分享推广几个人参与，那么你的团队就会慢慢扩大起来。这样的模式是不是值得我们借鉴一下，如果你也想要做一套这样的系统，可以找我私聊，我们好好地聊一下。

上面所讲的就是我们平台前期的一个裂变奖励，除了直推和间推奖励，还有一个团队平级奖。你作为老板身份，是不是有很多会员从你的团队中也升级成为老板身份，他们升级之后，是不是也可以赚很多的钱？

他们所赚的钱，平台会给你10%的奖励，叫做团队平级奖，什么意思呢？举个例子：假设你下一级中的其中一个人也达到了256人，那么这256人每个月赚到了10000元，那么你是不是可以拿到25万的团队奖励

这个模式还可以再结合区域奖励、分红奖励等，让奖励机制更大化，刺激更多的人，积极发展更多的老板。