

蔓之研新零售模式系统开发

产品名称	蔓之研新零售模式系统开发
公司名称	广州金诺互联网科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广州天河区
联系电话	15222177508

产品详情

蔓之研系统开发找【刘经理】，蔓之研系统定制——详细了解蔓之研系统模式开发详情（费用、工期、模式、制度、功能等等）——（10年经验技术娴熟），蔓之研软件开发，有现成案例可参考，也可按需求开发。

温馨提示：文章资料收集于互联网，仅作为开发需求者的模式案例参考作用，与平台没有任何关系，如需定制系统请详询，玩家勿扰。

蔓之研目前经销商由高至低四个级别的划分（执行董事，***合作伙伴，销售总监，一级代理商），具体代理门槛如下：

蔓之研商城分销系统开发执行董事

保证金50000，首批一次性拿货100万。

招募奖签约人数共30名，分别为***合作伙伴20名，销售总监10名，不得签约一级代理商。

***合作伙伴

保证金10000，首批一次性拿货30箱，完成每月低提货量；900盒/月。

招募签约人数共30名，分别为销售总监20名，一级代理商10名。

连续两个月完成首批货量的3倍（如：首批货为30箱，每月完成90箱，连续两个月完成180箱）：完成招募人数（规定签约人数满人：具备公司对高-级别的加盟要求。同时满足以上三个条件，即可普升为高-级别（执行董事）

蔓之研商城分销系统开发销售总监

保证金5000，首批一次性拿货8箱，完成每月低提货量：240盒/月。

招募签约人数共20名（一级代理商）

连续两个月完成首批货量的3倍（如：首批货为8箱，每月完成24箱，连续两个月完成48箱）或完成招募人数（规定签约人数满人），可二选一，完成其一，即可普升一个级别（***合作伙伴）

蔓之研商城分销系统开发的一级代理商

保证金2000，首批一次性拿货2箱，完成每月低提货量：60盒/月。

五、连续两个月完成首批货量的2倍（如：首批货为2箱，每月完成4箱，连续两个月完成8箱），即可普升一个级别（销售总监）

在全球数字化浪潮下，随着各项前沿技术和产业不断融合，所有行业几乎都被“前沿数字技术”重塑，再做一遍。

传统行业纷纷搭上“数字化转型”快车，或向效率要效益，以“前沿数字技术”为新增长引擎，实现企业经营弯道超车，或得益于“数字化基建”的快速、高效部署，在兵荒马乱的后疫情时代，快速打通数据孤岛，实现数据资产结构化，以提高企业运营效率，找到企业增长第二曲线，杀出重围。