

# 本地生活、消费返利积分与链动营销模式，如何相互有效的结合？

## 微三云钟小霞

产品名称	本地生活、消费返利积分与链动营销模式，如何相互有效的结合？微三云钟小霞
公司名称	东莞市莞带大数据科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋402室
联系电话	13143659518 13143659518

## 产品详情

百/度、京/东、滴/滴、快/手、哈/罗等互联网大佬，纷纷开始闯入这一大热运动场，在这其中抖音发力\*牛，它携带一批大佬网红奶茶店卓越团队，应用新媒体营销门店，尝试摆脱美团外卖阿里好多年对峙的行业格局。

目前大数据的巨头们，也仅有才占据所有同城购物市场12.7%，很多有着互联网资源的公司就渐渐寻找着以戳破面的好时机。

\*近几年社区电商平台的购物返现十分火爆，而且在今年一月份施行了一个购物返现积分的方案，这前后左右二者的结合让有着资源人眼前一亮。

那就是把本地生活、购物返利积分换购消费和返利模式的营销方法结合到一起，进行消费者、平台商家、平台方三方互利共赢的趋势。

该怎样把本地生活、购物返现积分换购、交易返利模式结合到一起？

现如今就拿\*近比较火的链动奖励方法来讲：

某在网上本地生活平台进行一个活动，成交价为99的礼包就可参与活动，这一好礼是一个优惠一个月权益卡，如果客户手上拿着权益卡去平台中加盟代理店家买卖就可以享受\*大限度的折扣优惠。

购买好礼随后便可以成为本地生活平台的地区代理身份，地区代理身份具有马上推荐奖励，有着直推奖励后每直推一个人就可以获得30个积分

以代理商身份直推两个人购买好礼之后就可以晋升老板身份，老板身份除了具备直推奖励还具备见单奖励，本身就是老板仅需证实一个客户自己在团队里成了地区代理就可以获得的50个积分的见单奖励。

这样下来直推两人得到60个积分变为老板，变为老板之后再直推一人得到50个积分就能够很好地回本了。

### 一、为什么用户可以完全赢利？

因为这个购物返现积分换购，是可以在加盟连锁店家全额的的抵扣运用。也就是说用户可以拿这个110个购物返现积分换购，在加盟连锁店家做为110块运用。

### 二、加盟代理店家需要付出什么？会获得什么？

在这样一个要进到电商平台寻找客源，加盟代理店家需要付出20%甚至更高提成的时代，现如今在这里只不过是付出10%的抽成，商家就可以享受到综合服务平台所形成的客源。

### 三、客户投入什么？会获得什么？

顾客通过线上商家所交易金钱远远不是在电商平台比得过的，在这里仅需99元就可以获得联盟商家一个月9折折扣券，也可以通过活动获得高额购物返现积分换购。

### 四、平台中盈利模式在哪里？

常常有一个实用价值为99元好礼售出，综合服务平台比较多会支付直推奖赏30积分换购、见单奖赏50积分换购友情级奖赏8积分换购，一共88积分换购。系统将取下这99元中的88元支付给卖家，\*后还剩下11元才算平台网站盈利。