

农产品电商解决方案

产品名称	农产品电商解决方案
公司名称	东莞楚恒辰诺网络科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋302室03
联系电话	14778333741 13268813057

产品详情

随着数字化赋能农业农村，数字科技农业也正引领电商发展的新趋势。在乡村振兴的背景下，农产品线上“品牌化+平台化”方向趋势发展明显，农业科技、人工智能等正在持续推进农村的数字化发展，农村电商发展趋势向好，是数字经济的重要组成部分。为乡村振兴提供了新动能、新载体！

农产品电商为解决让人头疼的三农问题提供了颠覆性的方案。在农产品的传统渠道中，质量好的农产品往往卖不出好的价钱，优质优价难以实现，发展品牌也面临困难。但在电商中，优质优价能够得到保证，卖出好的价钱就有增收，从而促进品质的进一步提出，品牌因此也得以发展。

农产品上行畅通，离不开人、货、链三端的进一步提升，而这则需要平台、商家、物流等多方的合力前行。

现代农业的智能化，正在迎来新农人、科研院校和企业的全方位参与。科研真正落地到产业的路途，并不遥远。

刘强东宣布卸任CEO，到目前为止三大电商平台CEO全部卸任了，而且我们看到像张一鸣这样非常年轻的CEO，他也卸任了。我们观察到这个问题，是什么原因造成的呢？我觉得大的原因是在于他们都觉得自己的公司已经到稳定期了。比如到这些电商平台，之前他们都是玩流量，像什么拼多多、百亿补贴等，那是玩流量的时候，玩流量是大家开疆拓土的时候，而且现在几大电商平台都已经进入到了真正打基本功的时候，做供应链的时候。

我们之前讲过很多次啊，京东他就是挣的供应链的钱，拼多多其实挣的也是供应链的钱。淘宝刚开始的时候，其实不太碰供应链。近一些年他推出了淘特，为了对抗那个拼多多，去打农村市场、下沉市场。他也开始做自己的供应链，在很大概有上千个各地的这种供应链的这个地区，都已经去集体的买断或集体的入股。那这件事情给我们一些普通的人有什么机会呢？

我觉得对我们很多农村的用户，还有我们三四线城市的朋友们有一些机会了。因为现在这些公司都去做

供应链之后，他们不再直接跟品牌做连接，而是绕过品牌跟产地做连接。那这时候我们开个小厂子，你去那种一些地或种一些上游的产品，就会带来了直接去跟这个下游的这种电商平台，直接连接的机会。所以说这些大非常平台。虽然没有特别多的开店来快速挣钱的机会，反而给了我们很多农村的朋友，然后在农村去种一些东西然后让自己的产品，很快的销售出去，这样一个机会。所以这是一个我们从刘强东卸任CEO这件事情看到一个特别大的机会！