

私域流量池怎么运营？从三个点去考虑

产品名称	私域流量池怎么运营？从三个点去考虑
公司名称	东莞市数云网络科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋501室02
联系电话	18002820787 18002820787

产品详情

私域流量具体是怎么运营的呢？私域流量运营的话，我们从三个点去考虑这个问题。点，就是要去放大公域流量，我们要只通过做朋友圈怎呢加好友这样的方式，其实你的私域流量池很难扩大的，我们在做私域的这个事情，首先你需要解决的是，怎么来去放大你的公域流量，比如你在线上的店铺，你的线上的订单的多少或者说你店铺越来越多，你的客户量怎么来去提升，那么你要先解决这个问题，但你没有客户或者没有更大的公域流量的情况下，你的私域流量池其实是很难建设的，所以你对于一个新卖家或者说一个小卖家来讲，你的前期根本不需要考虑去怎么去做私域，而是要考虑的件事情，就是怎么来去放大你的公域流量，怎么来去提高你的订单。如果你是线下门店的话，那么你要做的事情怎么把线下的客户量来去提升

还有我们通过内容来去进行，公域的粉丝量的放大粉丝的提升，去放大我们的公域流量，可以通过短视

频直播的方式，来获取更多人的关注，然后再通过一些方式和手段，把这些人转变到我们的私域流量池里来，这是我们要考虑的一个问题，第二个问题就是我们要考虑的是，如何去建立一个，私域流量的闭环，我们的私域流量，其实它就是怎么把客户沉淀到我们的WX端，微信端的话它已经不再是简单的个人微信了，而是我们现在整个私域端要用到的工具是个人微信，企业微信公众号，视频号，视频号的直播这都是我们在私域端，需要去操作的一些事情，比如说流量闭环怎么去做。：我通过公域流量，怎么让客户添加我的个人微信，加到个人微信后在怎么去把它同步到企业微信端，形成双微信去进行客户的备份通过客户导入到微信端之后，我们再怎么去把它引导到我们的公众号上，公众号我们去通过图文短视频的内容，做内容沉淀后我们在个人微信和企业微信上大量的去推送，我们的视频号的内容通过我们的短视频让用户来帮你去点赞评论，提高你的内容的一个传播量。这样的话我们才能把整个私域流量闭环，去把它搭建完成所以的私域流量不是说，我做一个简单的微信就可以，那么你这个过程要怎么去搭建，这是我们要考虑的一个问题 想了解更多私域流量话题可+V：czh988425

第三个问题就是我们要去打造人设和建立信任，我们做网络营销线上销售，一再在强调做的三件事，件事情 被知道我们通过公域的这内容去曝光，被人们知道。第二件事情，被找到，你要通过各种平台去各大平台去建立你的联系方式，要么你建立你的店铺。我们叫全网去开店，这是你作为一个品牌方来讲你要做的事情，如果说你是做个人账号个人IP的话，你要在全渠道的自媒体平台上去，建立你的账号。第三件事情，我们在做私域的一个重点就是，被相信，你只有被人们相信，你才能在私域中把你的产品推广出去，我们怎么来去建立这样的一个新任，人们希望看到，你的是一个什么样的内容，看到你什么样的一个状态，人们希望看到你是一个积极向上努力工作是一个热爱家庭的，这样的一个人，你的工作状态你的知识，你的程度是什么样子，你只有在私域流量里面不断的通过内容，视频，朋友圈这样的方式去建立，你本身的一个人设出来，那么你才能去引导后边的私域上的销售，这就是我们在私域运营上，需要注意的三个点

点：放大公域流量

第二点:建立私域闭环

第三点：打造人设，建立信任