

抖音开店需要多少钱？新手做抖音小店前期需要投入多少成本呢

产品名称	抖音开店需要多少钱？新手做抖音小店前期需要投入多少成本呢
公司名称	杭州北斗星网络技术有限公司
价格	5000.00/件
规格参数	
公司地址	浙江省杭州市西湖区西斗门路3号天堂软件园A幢1楼1034室（注册地址）
联系电话	15824487015 13605817015

产品详情

抖音开店需要多少钱？新手做抖音小店前期需要投入多少成本？一次性给你讲清楚。 抖音开店需要多少钱？开店一般需要用到的资金主要就是保证金和营业执照。1.营业执照没有营业执照的话，可以免费去当地工商局办理，如果觉得麻烦，也可以直接线上代办，费用在200元左右。2.保证金店铺认证完成后，需要缴纳保证金才算完成小店的开通。抖音小店对类目保证金进行了多次调整，个体户入驻保证金低2000元，如果你是新手，有很多2000元保证金的类目可以选择。如下图所示，是新的抖音小店保证金明细：如果你是个体户入驻，那么很多好做的类目，可以做的类目，保证金都在2000/5000这两个档位，一般来说2000元就可以做80%的类目了。 新手做抖音小店前期需要投入多少成本？店铺开起来之后，前期运营店铺需要涉及到的成本主要包括软件费用、商品（出单后）垫资费用、达人寄样成本、动销成本等。1.软件费用运营抖音小店，平台提供了很多软件，包括下单、打单、发货、客服管理等各种软件。【下单、打单软件】但常用的一般只有两种：上货、下单。我们常用的两款软件可以推荐给你。上货用的妙手，下单用的逸淘，这两款软件加起来一年也只要三百左右。2.商品垫资费用如果店铺商品出单了，需要先去上家拍下，这时候是需要我们提前垫资这个拍单成本的。然后，抖音小店的货款结算也比较快，一般12天左右就可以提现了。如果爆单的话，可能需要一笔资金进行周转。具体需要多少还要看店铺的出单情况，还有产品的客单价来决定。3.达人寄样成本、动销成本抖音小店流量来源有很多种，免费流量来源主要是抖音商城的自然流量和达人直播间/短视频流量；付费的就是小店随心推/巨量千川投放。一般新手做免费流量就可以了。做自然流量需要一定的动销成本，比如设置超高性价比的营销活动，满10减8；满30减20等，或者是投小店随心推等，采用微亏或者微赚的方式，去给商品销量破零；如果是做达人带货，前期联系达人给达人寄样的成本费用也是一笔支出。不过这些都花不了太多的钱，主要看你商品的定价还有消费人群是怎样的。综上，我们统一一下，抖音小店开店费用基本上就包括：营业执照（200元左右）+保证金（低2000元，保证金可退）+商品垫资成本（不确定）+软件费用（100元左右）+达人寄样/动销成本（不确定）如果你要开橱窗，那还需要加一个500元的商品橱窗保证金。开通橱窗的同时也可以获得直播带货的权限。当然，可以开也可以不开，全看个人计划和需求。按照低的成本投入计算，必须要投入的抖音小店运营成本花费大概在5000~10000元左右。相比于其他的轻创业项目来说，这个投入成本是很低的，而且没有任何风险。除了营业执照和软件的成本，其他投入成本要么是可以退回，要么只是提前垫资一下。如果你的小店做起来了，这些成本投入都是可以很快就收回的。所以，开抖音小店，不要只盯着成本的投入，你要想办法让你的店铺爆单赚取收益。