

淘宝提升流量的方法有哪些？如何做？|鸿石传媒

产品名称	淘宝提升流量的方法有哪些？如何做？ 鸿石传媒
公司名称	杭州鸿石文化创意有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	浙江省杭州市钱塘区8号大街1号3幢（东楼）一层102室（注册地址）
联系电话	13073622632 13073622632

产品详情

淘宝商家们如果想要做下去，一定要想办法提升店铺的流量才行，淘宝店铺流量是店铺赖以生存的关键。目前淘宝平台的竞争非常激烈，淘宝商家们如何才能提升店铺的流量呢？

淘宝提升流量的方法有哪些？

- 1、图片要做得好看，买家购买的第1步就是通过看你的图片，产品再好图片和介绍做得不好一样没人买
- 2、产品质量好性价比高，可以提高回头客和客户介绍客户这种，很多生活用品类的这种带动效果很好，
- 3、标题关键字这种也是zui基本的，要写对产品优点和用户常用搜索词。
- 4、报名参加平台活动，这样可以大大提高淘宝曝光率，产品必须要有人看，才会有人来买，而做促销活动是必须的。
- 5、参与淘宝之外一些促销活动，特价亏本换销量，甚至免费试用，这种看自己承受能力和产品价格能不能承受得起。
- 6、开通直通车，这是付费流量，需要花钱引来客户，成本比较大，多数人多数产品很难盈利，但也有个别卖家不开直通车也能做到直通车流量。
- 7、老客户福利，对在店中已购物过的老客户进行赠送优惠券的福利，一般好评的买家对有需要的货品有优惠券都会领。
- 8、也就是传说中的把非赚钱的推广用在一款货流量第1步。这一款货品进入淘宝的首页，从而引进更多的客流。
- 9、直播购物直播是淘宝中新引入的增加流量的新型方式，对消费者来说新的事物都会引来一定的好奇心里。
- 10、可以利用自媒体来吸引客流量，如抖音一些火热APP提升自己的曝光。