

结合企业自身需求和产品定位设计搭配一套适合的商业模式

产品名称	结合企业自身需求和产品定位设计搭配一套适合的商业模式
公司名称	东莞楚恒辰诺网络科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋302室03
联系电话	14778333741 13268813057

产品详情

现今互联网的发展，让流量成为品牌、企业以及个人争相抢夺的对象。同时，获得了一定流量基础的人也在寻找更高效的转化方式以及流量变现模式，其中，高性价比的内容电商让人们看到了流量变现的希望。

就比如今年受很多大众群体都在纷纷议论、热门的几个模式，像链动2+1模式（快速发展团队），泰山众筹消费返利模式，广告电商消费返利分佣模式、分享购模式（结合CPS一个月吸纳会员70W+）、365换包模式（月月换新包，快速引流）和元宇宙数字藏品系统（发行企业数字藏品，从消费价值升级到收藏价值）等，当你还在考虑如何转型到互联网平台的时候，其他人已经在品尝平台收益带来的快乐。其次，想要实现在互联网时代下的转型必须有相应的互联网平台作为支撑才能以实现。企业需要设计好平台的规划，并且要不断的维护优化，才能更好的实现和业务运作的对接。

这个时候就需要找到一个靠谱且稳定的软件开发公司，根据企业自身需求和产品定位设计搭配一套适合的商业模式，同样的，系统的稳定性和维护服务也是十分重要，这也正是很多企业都会担心考虑的问题，当然你的敢于思维也是决定你平台是否能做大的关键。

过去大多都是靠产品差价来赚钱，满脑子考虑的都是如何降低成本增加收入。如今，一个好的商业模式是建立在帮助大众群体赚钱的基础上，这个时候就等于进入了一个平台思维。平台思维顾名思义，就是我们去构建一个商业模型的时候要用平台化的方式去构建。

而链动2+1前期可以帮助平台快速去引流裂变建立团队，模式分两个层级身份和多种分佣奖励制度，在平台购买优质产品的同时，还能得到更多的奖励补贴，对于平台而言，用户规模、市场容量、重复购买是关键。对于用户而言，以低门槛在平台享受产品体验的同时，还能持续不断地获得更多的收益，使平台与用户之前产生流通关系，不断为平台持续赋能，吸引更多用户参与。

泰山众筹则是具有创新性和传播性，模式合规合法，能快速裂变用户，有效地解决平台的引流效率，结合电商卖货的购物方式，利用消费增值、绿色积分和消费返利的全新逻辑商业思维，打造出一个不仅可以扩大内部循环、促进消费，又可以快速去驱动用户自我做裂变的一个促销活动。通过用户主动发起链接，好友互助的模式，以更低的门槛参与并完成活动的进度，同时实现平台引流与卖货的目的。

在这个充满变数的时代，实体门店身处危机旋涡之中，想要突破现状，就要迅速找到一条正确的引流获客路径，打破门店传统经营观念，才能避免被淘汰的危机，在不确定性中获得强大的安全感。

如需完整资料方案，可向小编了解获取