

农村小伙利用“异业联盟”卖早餐，一个月盈利25万，学会你也行

产品名称	农村小伙利用“异业联盟”卖早餐，一个月盈利25万，学会你也行
公司名称	东莞市微三云大数据科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋301室
联系电话	14776427336 14776427336

产品详情

活动不想做，服务做不好，味道一般般，店里还没人，遇到这种问题该怎么解决？

能问出这样问题的粉丝，其实我很想给你说一句，费那劲干撒，搬个小凳子泡杯茶，现在不是刚好是春季嘛，坐在门口看大长腿他不香吗？干嘛为什么非要难为自己呢？

而且问出这样问题的粉丝还不少，其实按照真正的商业运营来说的话，做服务确实不是一件容易的事儿，因为社会在发展，人类在浮躁，你永远满足不了顾客的心思，也许一杯上好的热豆浆，都能让他厌恶你，并说：干嘛这么烫，你们服务太差了。

味道好不好吃，这又是一个另类的话题，你发觉没有，不知道从什么时候起，人们好像对味道本身有误解，一锅佛跳墙永远比不了一樽水煮白菜来的香。顾客吃的是个品味，吃的是个稀奇，吃的是一种感觉，不然怎么会有儿时记忆中味道这一说呢？

好了说了这么多呢，想表达的意思就一个，做那么难之又难的运营，还不如直接来一场简单的活动，来得更有效一点。比如今天要讲的这个早餐店，利用异业联盟，月盈利25万。

背景案例：

这家早餐店的老板是我儿时的一个朋友，小伙伴都称他为二狗，二狗是个性情中人，长得胖胖地看起来憨憨的，特别有亲切感。小的时候我就常喜欢粘着他，一起走街串巷捡破烂。

儿时的记忆犹在眼前，还记得那时候我俩因为往粪坑里扔石头，结果被追了半个村子的光荣事迹。而现在再也没有儿时的快乐了，有的却是为了生计的奔波。

二狗高中读完就到大城市打工去了，而我头脑比较聪明，所以上了一所不错的大学，也是那个时候我们见面次数变得越来越少。再见面时二狗以及是一家早餐店的老板，而我依旧为了生计而奔波着。只是别人体面喊我一声老师而已，远没有二狗过的潇洒和富有。

说到富有不得不谈二狗的经营手段，当然也是今天要给大家分享的活动案例，就是那场让二狗月盈利25万的活动。

活动介绍：

前文也提过了，现在顾客吃的就是一个趣味一个感觉，而并非食物本身，所以二狗家的早餐店活动有点另类。

1：进店就餐无门槛赠送38元隔壁超市抵扣券一张。

2：一个月打卡15天赠送298元耐克鞋一双。

3：一个月打卡28天免费帮交一个月水电费。

三个活动3个不同项目，看似简单却又有点复杂，看似亏本实则十分暴利，一步步扣人心弦紧抓住顾客消费心理，最后赚的是盆满钵满，那么到底是怎么赚的25万呢？