

## 市场新升级2 + 1链动奖励模式，发展趋势如何？如何规避风险？

产品名称	市场新升级2 + 1链动奖励模式，发展趋势如何？如何规避风险？
公司名称	东莞市微三云大数据科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋301室
联系电话	14776427336 14776427336

### 产品详情

商业模式是平台必不可少的营销工具，一个好的商业模式，离不开合理且激励用户的分润机制，让消费者既能享受优惠购物，还有机会获得额外的收益，只有合理的分配好利润，这样用户才会跟着平台的脚步走。因为用户有钱赚，平台才能持续赚钱。今

天分享一个打造团队的电商商业模式——链动2+1。

链动2+1主要应用于电商平台，完成团队组建的电商模式，同时快速提升销量，是最直接的分钱模式。链动2+1模式合理合规，同时激励用户公司的利润分享机制，让您在享受购物折扣的同时，也能促进并获得客观收益。

链动商业模式也称链动2+1商业模式，2+1指的就是其中的身份机制，一共设立了两个等级的身份：老板、代理。

当用户想获得收益想参与其中时，就需要成为代理才可以获得收益，而成为老板就可获得三种奖励，代理只能有一种奖励机制，想要成为老板则需要代理推荐平台所设定的人数才能成为老板。

当然能够让用户主动去发展，让身边更多的人来参与的必定是需要一个非常合理合规并且高收益的奖励机制：

直推奖：当用户成为代理之后，就等于加入平台可以通过直接邀请身边的人来获取收益，直接推荐奖励需要代理去直接邀请用户前来消费并且成为代理即可获得。

见点奖：

当代理邀请指定人数之后，即可成为老板，当老板每邀请一位用户进入平台并且消费指定产品之后成为代理，即可获得见单奖励。

平级奖：是指当上级老板所邀请的代理成为老板之后，上级老板可以收获下级老板收益的额外百分比收益，这就是平级奖励。

其中还有一个为了防止出现死号的一个机制，帮扶机制：当代理所邀请的用户购买商品成为代理之后，却并未继续去推荐用户这个时候，通过平台检测发现则会直接冻结代理收益的80%，剩下的则冻结为帮扶基金，如果推荐的用户继续推荐下去则能解除冻结。

链动2+1模式特点：

- 1、二次分配：二次分配，不存在多层次、合理、合规的佣金收入分配；
- 2、走人机制：推荐两人花499成代理，即升级为老板，关系分离后离开；
- 3、留人机制：成为老板后给上级留住一开始推荐的两个人；
- 4、上帮下帮：下属当上老板后，为上级留人。

晋升机制：

会员等级：代理、老板

设身份礼包499元/套

代理：直接消费“499”即可获得此身份

老板：直接推荐2名“代理”即可获得此身份

奖励机制：

1、直推奖励：如果用户A自购礼包成为代理，代理A推荐用户B下单购买礼包，代理A获得直推奖励。

2、间点奖励：A推荐B、C购买礼包升级成为老板身份，B、C推荐D、E做代理，D、E下单，A老板可以获得间点奖励。

- 3、助力奖：完成平台设定的任务即可获得。
- 4、等级奖励：老板和老板之间，当身份相同时，平台会给上级老板额外奖励。
- 5、贡献奖：代理A开发代理B1、代理B2、代理B3时，B1和B2会一直贡献自己的两条线，从而获得贡献奖。
- 6、福利奖：除了B1和B2、只要B3及以后开发的线路能满足平台规定的规则，老板B就会选择20%的积分给满意的人。

链动2+1模式如何规避风险？

- 1、更改参与玩法，不以现金直接参与活动；消费购物——购买同等价值产品
- 2、对接第三方支付机构和正规的税收团队（灵活用工）正常纳税；

3、正常的商品交易信息，正常物流发货，真实流水