

CPS+链动2+1+嗨购，三个功能合一的综合应用场景分析

产品名称	CPS+链动2+1+嗨购，三个功能合一的综合应用场景分析
公司名称	东莞楚恒辰诺网络科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋302室03
联系电话	14778333741 13268813057

产品详情

现在这个时期，线下实体业商家是生意是越来越难做了，目前的市场趋势也在朝着线下，线上相结合的方向去走，线上无法完全取代线下，所以未来必然是相互结合，优势互补的。

而做线上就不能不考虑如何去做引流，如何复购，如何留存，这些问题不是说你从线下转为线上就解决了，只单单依靠传统电商来做，是肯定无法做大做强的。

而只依靠一个模式做入口，或者引流就想引爆市场也是十分困难的，

而且多模式的结合相较于单一模式，功能更多，应用场景更多元化，从引流到留存都有对应的应用场景，效果要好得多。

给大家分享一下CPS（入口）+链动2+1（复购）+嗨购（留存），三个功能合一的综合应用场景分析。

CPS（入口）：

CPS的意思是结合了多家第三方主流消费平台，融合了充话费、加油等一系列功能的一个应用，这个应用主要的作用也是作为多方面的一个应用，使用户能体验到全方位的一个应用场景，满足消费者所有的消费需求，而且我们是已经对接好了这些平台了，只要消费者有消费需求，那就不可能在平台上找不到自己想要去的平台。

链动2+1（复购）：

这款模式主要采用的就是力度比较大的“推三返一”的一个模式，用户通过购买礼包成为代理，再直推两人购买礼包成为老板，老板每直推一人购买礼包的收益都高于代理身份，而且后续的平级奖，换位机

制等都能很好的保证产品不断得到推广，团队不断扩大。

嗨购（留存）：

这款模式也是今年留存率最高的一款模式，因为这个模式主要是绑定了消费者和商户还有平台三方的关系，利用嗨值转化获得嗨贝，嗨贝升值来吸引消费者进行投资，而嗨值只能通过消费者消费或者商家让利来获得，嗨贝的价值会随着平台的销售额进行波动，但总体上嗨贝的价值还是会上涨，只是速度有所不同。

这三个模式各有各的优势，结合到一起就是一套完善的商业生态链，能够为企业的发展提供赋能。