

## 新零售商业模式玩法解析——链动2+1模式？

产品名称	新零售商业模式玩法解析——链动2+1模式？
公司名称	东莞市微三云大数据科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋402室
联系电话	13728755927 13728755927

### 产品详情

突然爆火的链动2+1商业模式作为新零售的一种玩法，也是近市面上发展的也比较火电商模式，很多的企业家朋友都开始用这个模式来做商城系统，很多人就会疑问什么是链动2+1商业模式，那链动2+1模式的核心优势在哪里呢？

链动2+1电商商业模式：

其中设立两种等级身份制度：代理以及老板

当用户想要从平台获取收益，就要为平台做推广做业绩，但是用户想要获取业绩收益时，就需要购买平台的（大礼包）成为代理；

而当平台代理想要获取平台更多业绩奖励，则需要成为老板身份，成为老板即可自己去发展自己的业绩团队，即可获得平台三种业绩奖励机制。

同时想要成为代理需要购买平台制定的“代理大礼包”；想要成为老板则需要去推广做两单业绩（也就是两位代理身份）即可成为老板享受平台的三种业绩奖励制度。

1.：成为老板条件：完成邀请两个朋友，每人买499元礼包即可成为代理商，（可享受直推奖、见点奖、平级奖、帮扶基金四大奖励）即老板在发展第三个代理商起后直推奖励:100值推\*200见点=每单300元/单，也就是“我”推荐三个代理商即可无限享受见点权益，推第三人开启躺赚收益状态，

2.：平级奖：就是根据老板与老板之间，在上级与下级两者身份在一致的时候，平台会额外补贴给上级老板的10%的收益奖励。（设：a老板推荐b代理商，而b代理商成为了老板，b老板推荐c用户，c用户去下单（499礼包），b老板就可以拿100直推奖+200见点奖，因a老板跟b老板的身份为同等级，a老板可获b老板收益的10%，这10%的收益为平台额外给予给a老板的，）。

3.帮扶机制（80%冻20%）：其中还有一个为了防止出现死号的一个机制，帮扶机制：当代理所邀请的用户购买商品成为代理之后，（触发帮扶（平台强制任务）：完成平台任务可享受100\*%全额收益，未达标者就只会到账80%，剩余的20%，则冻结在个人的独立帮扶基金池中却并未继续去推荐用户这个时候），或通过平台检测发现则会直接冻结代理收益的80%，剩下的则冻结为帮扶基金，如果推荐的用户继续推荐下去则能解除冻结。

随着时代的发张，大家的消费习惯的改变，更多的人都将从线下实体消费经济，逐渐的转向线上消费，2022年是电商元年（及是本命年），老板与企业家长们做电商，不能再像以前那样一成不变的思想了，需要跟随者大众的消费习惯而率先一步作出改变，细细琢磨消费者的心思，颠覆传统老板的营销方式，将老旧思想取其精华，去其糟粕，顾客用户就是流量，在互联网的时代，有流量的平台就是真正的王者平台！

且线上线下做任何的一个模式，平台本质应该还是要以卖产品和销售为导向，不要做收钱不发货，搞集资，不要卖假货和伪劣产品，违背生意规律，这样的话，平台自然不会长久，只有在合理合规的模式上运营，互利共赢，才能长远发展。