

广州|深度分析链动2+1模式是不是违法传销

产品名称	广州 深度分析链动2+1模式是不是违法传销
公司名称	东莞市微三云大数据科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋402室
联系电话	13728755927 13728755927

产品详情

根据国家《禁止传销条例》第2条规定，传销是指组织者或者经营者发展人员，通过对被发展人员以其直接或者间接发展的人员数量或者销售业绩为依据计算和给付报酬，或者要求被发展人员以交纳一定费用为条件取得加入资格等方式牟取非法利益，扰乱经济秩序，影响社会稳定的行为。

链动2+1是以销售产品为主的营销模式，几乎所有的企业想运用这个模式的初心都是卖产品，在当前经济严重下滑的局面下求生存。链动2+1模式的走人机制决定了没有团队奖，团队成员很轻松就与推荐人割裂关系，没有固定团队，团队是不停变化的，谁也不是谁的下级，谁也不是谁的领导。链动2+1模式没有层级奖，不以销售业绩拿佣金，也不以团队人数拿佣金，实实在在的通过推广产品赚取分销奖励。链动2+1也没什么入门费，消费者是否购买自己需要的产品，完全是自己的需求说了算。

法规允许三级分销，链动2+1模式其实只是一个二级分销模式，二级分销模式是：A推荐B，B推荐C，C推荐D，B和A拿C的直推和间推提成，C和B拿D的直推和间推提成，A不再拿奖励。链动2+1模式是A推荐两个人后，只拿这两个人的直推提成，然后成为老板后离开不再拿提成。A成为老板后，可以自成体系单独分销，只拿被推荐人的直推提成，被推荐人发展2人后后成为老板自动离开，留下两个人成为A的种子，A拿这2个种子的间推提成。2个种子变成老板后自动离开，留下4个种子，A拿这4个人的间推提成，以此类推。整个模式因为中间有断层，所以不存在链条，也不构成团队，不以人头和业绩计算提成，是通过二级分销自动裂变市场，完全以销售产品为主要目的。

综上所述，链动2+1模式其实是一个传统的两级分销模式，如果企业初心是增加产品销量为主，就没有通过拉人头成为团队的土壤，就没有以团队人数牟取利益的条件，整体上来看可以说是合理合规的。

市场营销的学问如同浩瀚大海，我们都是沧海一粟，粟米集聚起来就是大学问。欢迎朋友们前来沟通，一起探索和进步，共同探讨和完善链动模式。