

# 七夕节送鲜花送甜蜜，花店蛋糕店加入抖音小店参与同城的活动

产品名称	七夕节送鲜花送甜蜜，花店蛋糕店加入抖音小店参与同城的活动
公司名称	合肥万得宜搜网络科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	安徽省合肥市蜀山区经济技术开发区湖光路1299号电商园1幢709-816
联系电话	13083057395 13083057395

## 产品详情

七夕节送鲜花送甜蜜，花店蛋糕店加入抖音小店参与同城活动，有没有门槛怎么开通

来给大家介绍目前还能够赶上的流量红利的方法。尤其做餐饮的老板注意了哈，抖音已经在几十个城市开通团购功能了，已经有很多店铺通过团购开始爆单了，你看这家店根本就没啥粉丝，但是，100元的代金券卖出去上千张了，那算上进店后产生的后续消费，起码带来几万的营业额，那与某团几千块的年费，加上15%的扣点一样，抖音是零佣金，你只要免费注册一个企业号就可以开通团购功能了，所以开店的老板一定要抓住抖音这波儿同城号福利，具体咋开通呢？操作步骤如下：

### 一、用营业执照注册一个企业号

先点击抖音右下角的我，再点击右上角的三道杠，接着点击创作者服务中心，进入之后再点击免费开通企业号；然后，按照营业执照的具体信息填写就可以了，特别需要注意的是，这个抖音企业号有两个月的免费试用期，有些高\*级功能是不能用的，所以我建议，直接花600元注册一个蓝V号，开通所有的功能，因为对比某团的费用实在是太划算了

### 二、开通团购功能

同样，点击右上角的三条杠，找到企业服务中心进入之后，选择团购活动，再点击创建团购，然后，按照要求填入我们想做活动的菜品价格、有效期的信息，之后提交审核。那这样的一个团购的链接就做好了。

### 三、推广

主要有三种推广方式：

1、是把团购活动挂在我们日常发布的短视频，比如我们可以直接把这个团购的

菜品拍成非常诱人的视频，再把这个视频投100元的抖+，给我们门店周边三公里附近的抖影用户，一旦顾客感兴趣了就可以直接下单购买团购。

2、就是把团购信息，放在我们的账号首页来进行展示，这样，关注我们的粉丝，就可以第一时间地看到我们的团购信息了，直接下单购买。

3、就是在直播间售卖，比如大连，有一家烧烤店老板，在开直播时，专门为直播间的设计了一款团购十元一箱的啤酒，我观察了一下，下单的转化率，还是非常地高。

我们都知道抖音是一个娱乐为主的短视频品牌，那美食呢，是抖音上非常大的一个内容赛道，有一大堆几万上百万的美食账号，并且，与某团和点评比，通过视频来展示咱们的菜品和店内的环境，更容易激起顾客的就餐欲望，所以接下来，一定会有非常多的餐饮店，通过抖音这波流量红利迅速崛起，那对于大多数人来说，我们不奢望成为什么网红店，但是通过这波红利，每个月营业额提升个一两万还是很现实的，我们千万不要因为前期的一点入门费用，或者浅尝辄止就轻易放弃了，因为任何一个新的工具或者平台的崛起，一定会奖励率先拥抱的那批人。

商家可以带上你的资质，去咨询服务商快抖云传媒。服务商会进行指导和辅助，即使是报白小白也不成问题，根本不需要过多的操心。而且找服务商的话，通过率高，时间短，让商家省事省时又省力，让原本根本达不到条件的商家，看见了报白成功的希望。