

链动2+1的模式到底怎么样？

产品名称	链动2+1的模式到底怎么样？
公司名称	东莞市微三云大数据科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋402室
联系电话	13728755927 13728755927

产品详情

防控的常态化，实体的线上化，流量的瓶颈期，种种迹象都在表明，想依然维持传统的商业模式持续经营，是势必会被淘汰的，就连传统电商都早已趋于饱和，呈现颓势。也正是因此，新型的商业模式总是在层出不穷，其中“链动2+1”的实体超级裂变模型也被越来越多的人所知晓。

链动2+1是一种比传统分销，传统裂变有更丰富玩法的一种营销手段，它的优势在于能依照原有的爆款裂变商业模型以底层逻辑，导入全新的实践思路、规避掉以往的风险和弊端，开辟了新的招商和实体裂变的赛道；

而且更重要的是，链动2+1适用的对象还是比较广泛的，可以用于品牌招商、门店获客、以及消费者裂变，让品牌方、创业者、消费者都能获得需要的利益，从而形成一个强有力的裂变闭环和生态。

一、什么是链动2+1

两个等级：

入局等级：合伙人，进阶等级：老板。

两种升级：

1.普通用户购买499产品（499元为标准价格，可根据行业进行套餐价格更改），既升级成为“合伙人”；

合伙人可享受20%的直推奖励（此处为举例，具体比例根据具体情况分析）。

2.“合伙人”身份，成功推荐两名普通用户购买499，既成为“老板”；

老板可享受发展合伙人的直推奖励，也可以享受线下合伙人直推的团队奖励10%（同上比例自定义）。

两大亮点：

1.以发展团队的形式，链动市场，由点及面，无论是辐射范围还是团队收益，都比传统裂变高得多；

2.模式简单易用且快速，难度低的裂变，对用户来说更好上手，产品也更精简。

二、链动2+1模式的优势

1.裂变效率高

因为只有两个身份，并且这两个身份所面对的群体各不相同，不仅可以发展代理商，发展门店的老客户，还可以激励到店的新用户去做，裂变基数大，层级简单，所以裂变效率非常高，只需要在系统后台设置好等级名称和比例即可，自动分佣很方便。

2.模式合规化

模式符合标准，遵守规则，无风险，它是市场发展的产物，也是能够帮助企业快速转型的新零售模型。

3.奖励后置化

合伙人可以升级为老板，成为老板之后无需再发展合伙人就可以坐着享受合伙人所带来的团队奖励，奖金的后置化更能激发受众群体在前期的裂变动力，同时受益的还有品牌方，在初期能快速的拢获大批客户，进而在做精细化的运营，实现持续发展。

好的商业模式，一能解决流量的问题，二能直面持续发展的难题。链动2+1模式有它独有的优势，激励了受众群体，也让企业构建了完整的社交裂变闭环，在当下艰难的市场环境中，占据有利位置，赶超同行

。