

## 链动2 + 1商业模式：快消品搭建私域流量？

产品名称	链动2 + 1商业模式：快消品搭建私域流量？
公司名称	东莞市微三云大数据科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋402室
联系电话	13728755927 13728755927

### 产品详情

在互联网思潮洗礼之下，过去几年快消品领域出现了一定程度的创新综合症。凡是打着新旗号的，都必须拥护；凡是带着旧的痕迹的，都必须决裂。有识之士担忧的是，在这种「唯新是图」的氛围中，我们的企业和组织将极大可能走向错误的战略道路。进入2022年，快消品市场由喧闹回归到冷静，大家又重新把目光聚焦到线上市场。

行业消费频率高、使用时限短、拥有广泛的消费群体，且消费行为取决于个人偏好，非常适合做私域。从平台获取公域精准流量，引入私域流量池进一步转化变现。对快消品来说，转向线上零售、开辟私域流量、寻找合适且有效的营销方式就显得尤为必要。

而搭建属于自己的私域流量，传统的品牌营销方式，借助私域流量宣传，那就不一样了！不需要打广告，商家只需要在平台发布新产品的信息、促销的信息，用户就可以直接收到，无需花费任何成本，就直接达到了宣传的目的。——今天给大伙分享一个快速搭建私域流量的商业模式，链动2+1模式

链动2+1商业模式就是合理的分配利润给用户，从而让用户自觉的帮你平台快速的建立团队，同时使得产品的销量快速提升商业模式玩法，在分配利润的同时它还可以触动会员以快的裂变速度进行团队的打造，也现在企业考虑将客户发展为代理模式，进行业务创新。

链动2+1模式的解析：

平台两个身份，一个是代理，一个是老板，购买线上商城活动专区的礼包就可以成为代理，成为代理后，邀请两个人活动专区的礼包成为新代理只有，就可以晋升为老板。用户通过购买平台所指定的商品即可成为代理，获得推广的权利也可以解锁其中第\*一项奖励。而老板则需要代理推荐两位用户购买商品才能成为老板。

奖励方案：

1.直推奖：代理直接推荐用户成为代理就可获得。（代理、老板都可以获得）

2.见单奖：通过升级成为老板，再去推荐用户消费就可获得（仅老板可得）

3.平级奖：上级老板推荐的代理成为老板之后，上级老板可以从下级老板这里收到下级老板收益的额外奖励（仅老板可得）

4.分红奖：每成交一笔订单，平台可设置放5%到奖金池，每周平台会根据所有平台老板/代理的业

5.帮扶奖：平台会冻结总监A总收益的20%,满足达到条件方可解冻，条件为（在老板A开始推荐的那两个用户成为老板身份，并且拥有十单的收益）

系统的创新优势:

1. 所有模块数值自定义

2.强大的支付解决方案:同时支持10多条支付通道，为平台收款、分账、代付保驾护航(你懂的)

3. 全渠道多终端覆盖：小程序+公众号+H5+app等多渠道商城覆盖，快速抢占移动电商市场。

4.安全的系统底三架构·平田分布式微服务架构底层和应里层分开两个服务器部署，防里发架构设计，系统安全非常有保陪

5.丰富的营销玩法：通过丰富的营销玩法增强客户黏性，提升客户复购率，大程度的留存客户，多元化营销玩法激活会员。

6. 专\*业售后团队：一对一售后，赋能客户项目快速落地。

7.独有系统进发架构:支持每秒万级订单处理，投入6000多万自研系统底层，采用分布式集群、负载均衡、消息中间件、流控、读写分离