

网站如何实现病毒式营销策划？

产品名称	网站如何实现病毒式营销策划？
公司名称	东莞市数云网络科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋501室02
联系电话	18002820787 18002820787

产品详情

病毒式营销策划很容易成为使用互联网推广品牌或其中一种产品的具爆炸性的方式。简而言之，病毒式营销策划与口碑营销类似，因为它涉及到您的客户通过传播您的营销信息来告诉人们他们知道您的报价。但是，通过病毒式营销策划，您可以增加从未购买过产品且可能永远不是您的客户的人们对产品或服务的兴趣。

病毒式营销是许多互联网平台（例如微博，微信和头条）非常流行且成功的策略在本文中，我们将分六个步骤来构建推广并通过病毒式营销来推广公司。

病毒式营销第1步：为增长做准备

在发起病毒式营销策划活动之前，您必须为爆炸性增长和网站访问者做好准备。这意味着检查以确保您的网站空间或服务器可以处理大量流量，并且您的公司已为突然的销售激增做好准备。

由于销售量的突然增加，许多公司的售后服务将面临不小的挑战，您的病毒式营销策划活动可能会非常成功，并且如果您不准备处理售后服务问题，将会适得其反。

病毒式营销步骤2：获取联系人信息是关键

您可以通过多种方式来传播营销信息，但是在开始传达信息之前，有一个目标很重要。病毒式营销策划活动的佳目标是获取客户信息。事实上，收集手机号码或电子邮件是更有效的病毒式营销策划方式。

这是因为通过病毒式营销，您的信息将传达给许多以前从未听说过您的人，收集客户信息后，您就有机会进行市场营销并与他们建立联系，以便将潜在客户转变为付费客户。

病毒式营销第3步：免费信息

一旦您的目标是吸引新客户并且为爆炸性增长做好了准备，那么您需要提供一些东西来交换人们的联系信息。优惠可以是免费的白皮书，免费的电子书或某种免费的报告。但是，由于您会要求人们提交其个人信息，因此好提供可以通过电子邮件发送给他们的报价。这将消除为什么此人想要我的电子邮件？怀疑并帮助您捕获更多合格的电子邮件地址。

好的病毒式营销策划方法就是免费提供一些东西，并以后续电子邮件的形式提供有价值的内容。不是有句话说免费的就是贵的，一旦您有了有吸引力的免费产品或服务，就该开始寻找潜在客户来帮助您进行推广。

病毒式营销第4步：提供宣传手段

这才是病毒式营销真正发挥作用的地方。在您的免费电子书，免费报告或免费电子邮件微型课程中，包

括推荐朋友的邀请，您的新订户可以输入某些他们认为可能对您的免费报价感兴趣的朋友的手机号码或电子邮件。邀请的奖励可以是另一本免费的电子书或某种形式的报告，甚至是免费的产品。

病毒式营销第5步：使用多种形式的媒体来传递您的信息

设置自动病毒式营销系统后，该开始吸引访问量到报价页面的流量了。做到这一点的一种好方法是使用多种形式的媒体，例如视频，文章，新闻稿和播客。提供免费的迷你课程，这将鼓励人们订阅您的微博，微信公众号。一旦完成此操作，下一步是立即为您的新订户提供另一种激励措施，以换取邀请朋友获得更多客户。您可以在购买页面上享受大幅折扣，以便在新订户的兴趣达到顶峰时邀请他们参加。

病毒式营销第6步：通过竞赛开始病毒式营销活动

一旦完成前五个步骤，您就可以通过比赛真正开展病毒式营销活动。换句话说，向邀请多人使用您的免费优惠的订户提供丰厚的奖励。不要害怕投资这个奖项，因为它越好，您的病毒式营销活动就越有效。

这个过程可以帮助您设置病毒式传播市场营销活动，以吸引大量潜在客户参与您的业务。重要的是，只要您吸引合格的客户并有效地从订户列表中获利，您就可以重复此营销活动。