

## 用户花几分钟看广告月入几百上千，看看这个广告电商是怎样做到的

产品名称	用户花几分钟看广告月入几百上千，看看这个广告电商是怎样做到的
公司名称	东莞市微三云大数据科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	东莞石排瑞和路一号
联系电话	18002820787 18002820787

### 产品详情

不靠卖产品赚钱，三个月就有五十万的会员并且账户流水有好几亿，你敢信吗？你要是不信，我们就来看看他们是怎样做到这些数据的。

这两年因为疫情，很多人的收入出现了下降的情况，或者是根本没有收入。

所以他们做了一个活动，用户购买了他们平台的产品之后，他们就把购买产品的费用扣除成本之后换算成积分，用户通过观看广告的方式来把积分返现成现金。

你不要以为这就完了，用户在把积分全部返现成现金之后，发现实际上购买产品的花销要比市场价低。

除此之外，用户还可以通过这个平台跳转到淘宝、天猫、拼多多这些一百多个主流电商平台消费，消费之后可以获得自购的优惠奖励和给推荐人的分享奖励。

不仅在这一百多个主流电商消费之后可以获得优惠奖励和分享奖励，像是加油、充话费、交电费这些都可以。

对于经济因为疫情出现下降或者没有来源的用户来说，有着非同寻常的吸引力。对于经济没有受影响的用户，也有不小的吸引力。

听完了他们家这个活动方案，你是不是也想进入他们的平台了？那么这个方案他们是怎么赚钱的呢？

首先，他们的广告对接的是抖音广告、百度广告、腾讯广告这些头部资源，五十万的用户每个月可以给他们带来二百万左右的广告收益。

其次，他们在提现上面做了一个收取手续费的动作，用户每次提现都会收取百分之一的手续费，一个月流水每有一个亿平台就会有一百万的收入。

后，他们还加入了NFT的赛道，发行自己的数字藏品，让自己平台的收入、影响力、用户数量更上一层楼。

顺便在这提一提，一个私域电商平台落地需要做好哪些准备工作？

## 一、所需工具

1、认证的服务号（做公众号端所需）；2、认证的小程序（做小程序端所需）；3、微信支付、支付宝支付或者第三方支付；4、服务器与数据库；5、备案的域名

## 二、基本人员配备

1、美工：设计并制作搭建系统所需图片；（要求：熟练使用 Photoshop、Flash、fireworks、Dreamweavers等常用设计制作软件）

2、客服：负责后台操作，售前售后对接；（要求：有一定学习能力，打字速度快，有一定沟通理解能力）

3、文案策划：负责平台软文推广制作；（要求：有较强的创意、策划能力、良好的文字表达能力、思维敏捷，有一定平台推广工作经验）

需要了解更多广告电商模式等相关信息或者其他方面的电商问题的读者，可以留联系方式私信小编

#私域电商#