

# 新手如何做抖音短视频?不同的人如何运营抖音?

产品名称	新手如何做抖音短视频?不同的人如何运营抖音?
公司名称	杭州星抖云文化传媒有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	西湖广告大厦3F
联系电话	15824487015 13605817015

## 产品详情

大家都知道抖音是能够赚钱的，是未来的风口，但是不知道应该怎么去做。那么再给大家讲一讲，抖音和别的自媒体平台是不一样的。抖音它

是没有直接性

的收益，如果你想要赚钱，你必须得做价值交换，也就是说用你的资源来获取对方的资源，应该怎么做呢?

个，引流，做销售、卖产品。第二个，帮别人发广告宣传，收取广告费。第三个，分享知识，吸引用户购买教程。第四个，通过视频或直播分

享推荐好的商

品，吸引有需求的用户购买，获得商家的佣金分成。

现在的短视频流星越来越大，人在哪里，机会就在哪里。因为任何行业都需要客源，都需要流星，而抖音上有大量各行各业的用户，所以说每个人都可以通过短视频。做抖音这个平台来获得自己的价值和变现的方式。在短视频的时代，在抖音上我们可以把过去十年所有的商业模式重新用短视频来演绎变。那具体应该怎

么做呢?下面我就通过不同的角度来解析一下抖音的赚钱方法，给你建立一个抖音赚钱的框架系统。

新手如何做抖音短视频?

个，创业者他的需求就是人脉、资源和客源。对于刚开始创业的人来说，特别是草根的创业者，能够调用的资源很少，也没有客户。那怎么解决呢?完全可以借助短视频的大流量来获取，比如说拍摄自己行业相关的创业经历或者日常生活，即可获得大量的同行关注，会有非常多的人主动去联系你，这样无数的同行资源

就会为你所用。如果短视频的内容中展示你的产品或者服务，那自然也会有客户主。用来咨询、购买。

除了拍摄你创业的经历，你还可以分享各行各业的干货、产品的测评等等，都能够吸引到的客户。第二个，传统的电商他的需求就是新的流星渠道。和新兴的短视频电商、直播电商相比，传统的电商模式都可以说已经成为过去式了。传统的流量它越来越贵，获取客户的成本也越来越高。而以抖音为首的短视频平

台，流量基本上都是免费的，内容记流量只要发布内容就会被系统推送给对内容感兴趣的人，而流量的成本微乎其微。