

怎么来找寻创业的机会？链动2+1解析

产品名称	怎么来找寻创业的机会？链动2+1解析
公司名称	东莞楚恒辰诺网络科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋302室03
联系电话	14778333741 13268813057

产品详情

怎么来找寻创业的机会？通常思索传统产业与新经济发展的边缘模糊，寻找它契合点。溶解或结合你所属的企业。领域总是会在“合久必分，分久必合”状态，例如医院门诊变大就容易出现专科门诊等。思索什么产品都是“服务项目产能过剩”，随后简单化。把非主流女生变成流行，需注意用体验思维做更改。下边小编为大家解读一个现阶段非常好的一个商业运营模式，漂亮每天秒2+1链动方式！这种模式主要有两种真实身份，代理商跟老板（客户任意消费499，就可以变为代理商，商品自己挑选，不特定）。

五个奖励机制：

直推奖赏（这儿可自定为100元），2.精英团队见点奖（这儿可自定为200元），

同级奖赏（这儿可自定为10%），

扶持体制（自定20%,上帮下扶，下属变成老总后，为上级领导留才
。下属未变成老总，上级领导扶持后能得到扶持股票基金）

分红奖

详细描述:直推奖赏100：服务平台或是邀请人强烈推荐A在其服务平台任意消费499所获得的直推商标授权。A代理商再强烈推荐B和C客户去提交订单，A代理商就能各自得到100元直推奖赏，总共200元，变成老总，能直接蹦出来壮大自己的行业，把B跟C交给服务平台）。

精英团队见点奖200：老总强烈推荐代理商交易所获得的见点奖赏。（例如A老总强烈推荐B代理商，B代理推荐C客户，C客户去提交订单，A老总就能获得200元见点奖赏，依此类推..）。

同级奖10%：老板和老总中间二者真实身份达成一致时，系统会附加补助给上级领导上司的奖赏。（例如A老总帮扶出下属B变成老总，这时A.B是同级真实身份，那A可得到B利润的同级奖。如：B老总直推了一个代理商可获得300元盈利，服务平台设定的同级奖赏为10%，那样A就可以获得30元同级奖赏）。

扶持奖赏20%：要特定进行服务平台设定的取现每日任务（例如强烈推荐2人变成老总，协助精英团队做到10个客户订单后，自身团队盈利会自动解除冻结，并没有达到得话每一次只有开启80%盈利，剩余20%冻结成股票基金，达到目标以后才可以解除冻结。只需完成一次就可以）

分红奖：设定门坎来提高大伙儿的积极性，更新团队长真实身份例如V1、V2、V3，每一个真实身份有着单独的奖金池，按人头数均分盈利来分派。（举例说明：分红奖励池总提成为100元，V1奖金池为20%，V2奖金池为30%，V3奖金池为50%，假如做到V1身份总数为1，V2身份总数为5，V3身份为10，则：V1奖金池1人，立即得到： $100 \times 20\% = 20$ 元；V2奖金池的5人，每个人可获得： $100 \times 30\% \div 5 = 6$ 元；V3奖金池10得人，每个人可获得： $100 \times 50\% \div 10 = 5$ 元。此外对于每个商城系统的地区奖赏真实身份（省区市），还可以按比例分配来区分奖金池，按人头数均分）。

自主创业有搭档，有小伙伴，彼此扶持、激励，渡过自主创业必经之路困难，要成功，你还是务必了解应该怎么做出明智的选择选择，及其有着更宽广的思维能力！如果需要获详细方式计划方案可私聊我评论点击关注，谢谢观赏！