

用微商思维打造共享门店系统，达成招募长期销售员

产品名称	用微商思维打造共享门店系统，达成招募长期销售员
公司名称	东莞市数云网络科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋501室02
联系电话	18002820787 18002820787

产品详情

在过去很多企业做大以后，想要把自己的产品或者服务卖出去，一般

采用的方法都是去招募销售员，打造自己的内部销售团队，实际上销

售团队和合伙人团队相比起来，有很多天然的劣势；

第1点就是销售团队的第1个劣势就是需要我们花真金白银去养，说白了，只要你

把人家招聘过来当你的销售员，不管他有没有业绩能力出色还是不出

色，基本的底薪一般都是要有的，否则的话招聘都是件很困难的事

情，而且也不符合国家的相关规定；

招销售团队的第3个劣势就是销售团队本身都没有大然的资源，你招

募一个宝妈或者招募一个刚进社会的年轻人去当你的销售，你稍微忽

悠一下他可能还是愿意的，但问题就在于这样的人群往往也没有太安

的资源；

说白了他自己如果本身就很有社会资源的话，怎么可能会去你的公

司专门去做你的销售呢，除非他是搞资源整合的，否则的话不可能去

当你的公司销售；

而我们反过来看，招募合伙人以上的销售团队的三个劣势，就都可以

消除了，我们不需要再去发底薪工资，去养一个销售团队，而是反

过来，如果别人想做合伙人的话，绝大多数的情况下需要交一定的费

用才能够进入到我们的合伙人体系里，否则他连玩游戏的资格都没有。

第2点就是合伙人不存在不稳定的问题，只要他交钱了加入到我们的合伙人体系，就已经有了沉默成本，

说白了你交钱都交了，你不去把东西卖出去的话，你之前的钱都白交了，同时相当于帮他自己开了一条赚钱的新路子，大多数人都是会把握这个机会的，而销售员的话如果工资不够高，离开是很有可能的事情，对团队对公司都是有损伤的。

第3个点就是能够花钱参加我们的合伙人的绝大多数是看上了我们的资

源，说白了他是有能力去整合我们的资源的，他才会花钱加入我们的

合伙人体系，而这些有能力整合资源的人，一般情况下社会人脉网会

更广，人脉质量也会更高，说白了，我们如果能招募到一个厉害的合

伙人，可能就顶10个100个甚至上千个销售，因为他们都是有实力的人。

招募合伙人本身存在的两个难点，第1个难点就是扩展难，说白了就是

合伙人不好招啊，不光需要有能力有实力还得有意愿，第二就是一般

招募合伙人的话，需要我们出让的利润也是比较高的，比如说可能原

来卖一个东西，只需要给销售员10%的利润就可以了，但是如果是给合

伙人的话，可能利润点就得给到百分之三四十甚至更高，所以如何选

择合伙人，如何成交合伙人，

如何设计合伙人权益体系，也是需要根据门店的特性来设定规则，区别合伙人推广动力同时也要考虑自身的利润支撑

。

总结来说：

共享门店系统是共享思维与店铺经营结合产生的一种新型的商业合伙人模式，商家老板招募有人脉、有资源的人成为店铺的共享合伙股东，共享股东投入的钱可用于锁客获取分红收益、也可以自己消费。共享股东变相成为自己门店免费的业务员，在不改变现有的收银系统及管理系统前提下，通过营销收款码轻松解决门店客源、现金、管理三大难题，并建议门店老板多学习微商合伙人经营思维，打造自己一批长期稳定的销售员。