

商家wifi码系统贴牌

产品名称	商家wifi码系统贴牌
公司名称	深圳市奇思妙物科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	深圳市宝安区沙井街道同方创意园3栋310
联系电话	15012626080

产品详情

2022年，共享领域已经从2017年至今有了5年的发展，这5年也在不断的演变进化。从共享充电宝到共享充电线，这一系列的线下共享物联网产品，其实都是线下流量产品，目前做的好的公司，主要都是在靠流量赚钱。

今年开始火爆市场的WIFI码到底是如何赚钱了？

流量如何赚钱？

首先，我们看一下，流量是如何赚钱的？

今年现象级解压小游戏，羊了个羊，它是如何赚钱了？就是靠广告流量，单日进账600百多万，没错，现在处于信息时代，流量就是这么赚钱。你做一个小程序，只要有人愿意进来看你的小程序，玩你的小程序，你就可以赚钱，赚到流量的钱。

WIFI码如何获取流量

“老板，你们wifi是哪个？密码多少了？”，相信很多人外出都会遇到过这种场景，我们到饭店吃饭，ktv唱歌，足浴按摩，都会想要连一下商家的wifi，刷刷抖音，看看视频。现在就需要店员，把wifi报给你，密码一个个的念给你听，还可能要说多次才能记下成功连接上，这其实是一个很不合理的事情，在今天这样一个信息化大爆炸的时代。

在这样的背景下，wifi码应运而生了。只需要商家提前配置好WIFI账号和WIFI密码信息，客户就只需要扫码就可以直接连接上WIFI。

每天只要有一个人通过这个WIFI码连接WIFI，平均你的广告收益就有3毛钱。而如果你有10000个人扫码，你一天就有3000，一个月就有十万。

如何做WIFI码

现在市场上做WIFI码有两种方式：

一、代理

现在市面上已经有很多品牌在做WIFI码，你可以免费成为他们的团长或者代理，帮他们去贴WIFI码，品牌方会给你一定的广告分润作为你的回报，就如现在的共享充电宝，共享充电线一样，获取代理分润来作为收益。

但是这样做风险在于，广告分成规则是品牌方决定的，这个分成规则是会变化的，它不是稳定的分成收益，包括腾讯给到小程序流量主的收益都是浮动变化的，所以这个收益会变的非常不稳定，甚至品牌方不再给你分成。

二、贴牌

第二种方式，就是自己做一个品牌，实际上，WIFI码本身并不是一个强品牌的项目，它是一个资源化，区域化的项目，所以自己做品牌跟帮别人做代理去向商家推广是一样的，商家并不是强品牌粘性的。

而自己做品牌，就不用再担心广告分成会不稳定，被品牌方切掉割韭菜了。

自己做品牌，拿下一座城，就可以躺赚一辈子，而且没有被切割的风险。

WIFI码系统结构

一套完整的WIFI码系统会包括两部分：前端小程序和后台

前端小程序

前端小程序是给用户扫码使用连接WIFI的前端页面，扫码进入后，可以自动连接WIFI，或者点击一键连接WIFI，在观看一段广告视频之后就可以连接WIFI。

后台

我的收益

可以查看每天的收益，可以按天列表方式查看，也可以按图表的方式查看。

我的团队

可以创建团长，查看团队中的所有成员，并且控制他们的权限。

我的拓展员

可以招聘业务员去帮你推广WIFI码，拓展员可以创建商家。

我的WIFI码

可以管理我的WIFI码。

我的钱包

可以在钱包中查看收益，获取自己的收益并且提现。

我的商家

可以创建商家，管理商家，编辑修改商家。

如何搭建自己的WIFI码系统？

WIFI码系统搭建，WIFI贴纸设计，专业WIFI贴纸生产，以及各城市商家资源推荐，一套完整解决方案，欢迎私信交流。