

想要明白当下电商创业，选择哪些真正帮助到你？

产品名称	想要明白当下电商创业，选择哪些真正帮助到你？
公司名称	东莞市微三云大数据科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	东莞石排瑞和路一号
联系电话	18002820787 18002820787

产品详情

战略如果不能落实到结果和目标上面的话，一切都是空话！

想要明白当下电商创业，选择哪些能够真正帮助到你。

选择的电商平台大多分类于：

1、传统电商，类似某宝、某东；

2、社交电商，类似平台电商、某多多；

3、自媒体电商，类似某音、某手；

对于选择这些不同的电商当然有不同的优势劣势：

1、传统电商：在近这几年已经开始明显地开始走下坡路，正所谓一年比一年高的“购物狂欢节”也只不过是压缩了双十一之前的需求，传统电商相比于获客成本高，并且对于付费推广依赖性特别高，

需要先投入，再获利。

2、社交电商：对于现在的新型电商，已经在短短的时间内超越传统电商平台，相比于传统电商更是获客引流方面的专家，并且用户粘性极高，人人都可在平台进行微创业。

3、自媒体电商：这是对于每一个人都可以参与的电商渠道，目前来讲国家对于三农行业的自媒体产生了巨大的流量扶持，并且加上现有平台已经开放电商板块，让每一人都有机会能够参与进去，短视频的流量时代，创造了十分多的百万大咖，同时跟有甚者一场直播能有上亿的销售额，但其中的短板也非常的明显，当下市场已经逐渐趋于饱和，并且其中想要真正有度需要极高的创业又或者需要极高的名气。

其实对于企业来讲，如果前期既不想通过自媒体电商去争夺那一点点的流量红利，又不想老老实实的电商卖货，社交电商目前就是你好的选择。

可能你会想着说，我现在疫情，我去卖一些疫情期间的一些爆品一些大家需要的东西，但是你想想看，等疫情结束之后，所有人的生活走向正轨渐渐的所谓的“爆品”也会渐渐离开我们的事业当中，所以说别指望在短短的疫情期间，去找到一个非常别的创业机会，不如脚踏实地，去选择做一个可长久持续的。

我是微三小龙

一个用现有真实案例给你解答问题的平台电商人。

如果你也对社交电商感兴趣，想要加入其中或者自己的平台运营途中

出现软件方面的问题，又或者是在运营途中发现市场推动力小了，想要更加进一步推动市场都可以后台私信。