

渠道分红系统开发，消费返利代理分红软件定制

产品名称	渠道分红系统开发，消费返利代理分红软件定制
公司名称	济南旺丰信息技术有限公司
价格	12000.00/件
规格参数	品牌:旺丰 版本:app/小程序 产地:济南
公司地址	山东省济南市槐荫区
联系电话	13335112765 13335112765

产品详情

渠道分红系统开发，消费返利代理分红软件定制

经销商管理分红/团队极差分红

用户成为平台经销商，可以获得其直接/间接推荐客户成交订单金额分红。经销商可以设置多个等级，不同等级经销商享受分红比例不同，一般等级越高的经销商可以获得更高比例的分红。

分红幕简单的模型:

假设A是总经理等级经销商，A的团队中没有其他经销商，那么A团队任何人购买商品，A都可以获得10%的分红。假设服装商品200元，H购买服装商品，支付200元;

- 经销商等级及设置如上表，经销商结算基数为商品实际支付金额;
- B、F为总监等级经销商，A为总监理等级经销商;H购买的订单，经销商分红如下:
 - F获得总监等级经销商分红: $200 * 8\% = 16$ 元;
 - B和F经销商等级平级，没有经销商分红;
 - A获得总经理等级经销商分红: $200 * (10\% - 8\%) = 4$ 元 (极差算法);

同样经销商管理分红/团队极差分红也可以设置升级条件形成不同等级，升级条件非常多可以叠加。

团队分红系统有哪些功能?

1.团队分红系统之代理商在线授权:微商企业或上级代理在系统后台 一键生成邀请码，招募代理商，被邀

请代理只需填写姓名、电话、级别、代理品

牌等基本信

息，提交给企业或上级代理审核，即可成为代理商，并获得电子授权证书，消费者扫码可查看售卖人的授权证书，防假货。

2.团队分红系统之代理商在线下单代理商可在线下单，自动统计每个代理的进货总数量。系统还可设置不同级别，显示下单价格不同，比如一级代理显示的进货价是60元，二代显示的进货价是70元，防止乱价、低价。

3.团队分红系统之代理商一键发货扫描:代理商做逐级发货扫描，利益环环相扣，防止代理商越级拿货、跨区域窜货。

4.团队分红系统之代理商在线返利;系统可设置进货数量达到一定值，给予现金返利;也可以月为节点，给当月进货数量前10名代理商，发业绩奖以季度为节点，给当个季度进货数量前10名，发季度奖，通过多种返利制度，驱动代理商卖更多货。

5.团队分红系统之代理商区域分红;企业可通过激励政策，提升代理商忠诚度，比如广州代理商流失严重，可对广州业绩前15名代理商，给予区域分红奖励。