

众筹卖货商业模式没有被时代取代，反倒持续上升

产品名称	众筹卖货商业模式没有被时代取代，反倒持续上升
公司名称	东莞市微三云大数据科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋301室
联系电话	14776427336 14776427336

产品详情

互网络时代迭代速度都非常快，而在商业模式上来说往往不到一年就有新的模式更新迭代。

那么为什么这一众筹卖货商业模式并没有被时代所取代，反倒今/年来关注度持续上升呢？

从一开始的资产现金流方式到变为如今一个助力企业开启电子商务市场的商业运营模式，众筹卖货商业模式迄今仍有很多公司在使用。

大家之前zui常见的到的便是纯现金流量经营的众筹融资模式，这种方式由于资金运营压力太大，并且国家都是明文禁止的，大多数都是封的封，跑路的逃走。

而如今zui新众筹卖货商业模式的目的在于协助店家销售商品而存在，用户使用交易得到服务平台赠予一定数量的服务平台财产币，客户再手里拿着服务平台送的服务平台财产币参加众筹项目，便是众筹项目不成功客户都没有损害，终归是白给的，如果顺利就有得赚。

众筹卖货商业模式针对网站而言有哪些作用？

一、克服了平台销售产品的目的地：现在这阶段，不论是什么样的商品都不好卖，卖东西难目前是全部商户户的共识，利用参加众筹项目的方式去做全返的方式，返不了也不亏哪些，返变成就等同于白给产品，与此同时处理商品销售难题。

二、克服了新项目泡沫塑料没法消除问题：现在很多交易返利模式的一个相同点便是泡沫多，并且无法清除，可是众筹项目卖东西模式下的产品众筹主题活动要参加的前提便是买东西，这就能从产品的收益中来拨一部分用以奖赏，大大减少了服务平台运行中也会产生的泡沫塑料。

三、克服了传统电商模式致伤脉的难题：以往众筹融资模式一但垮台便是大出血，立即也会导致服务平台撑不住，客户负债累累，可是这种模式的优点在于纯服务平台财产币参加，垮台无损害，大大的提升了安全系数与可靠性。

众筹卖货商业模式游戏玩法步骤：

客户在行业消费后得到服务平台送的财产币，客户将资金用来参加众筹项目主题活动，主题活动每一期的众筹项目目的在于持续上涨的。

第一期总体目标：10000服务平台财产币

第二期总体目标：13000服务平台财产币

第三期总体目标：16900服务平台财产币

每一期的上升幅度都是在30%，依此类推。

但是既然是众筹项目，也不太可能不受限制的众筹项目下来，zui终总有一期会不成功的啊，那么这时候应该怎么办？

zui先众筹项目不成功的状况大家也考虑了，众筹项目不成功的本期财产币会悉数退还，后三期往往会扣减30%后退还。

众筹项目成功奖赏分派：

1、静态数据收益：14%；动态性收益：12%

2、共享奖赏

3、地区奖赏

4、服务平台服务费

每一期收入30%=静态数据 动态性 服务平台 地区，只需标值布置的有效，是绝对能把泡沫塑料保持在可控性范围之内。