

# 杭州私护代理制度开发

产品名称	杭州私护代理制度开发
公司名称	广州量子云力科技有限公司-产品部
价格	.00/件
规格参数	杭州艾倍生:新零售商城
公司地址	天河区车陂
联系电话	15626225311 15626225311

## 产品详情

杭州私护代理制度开发、杭州私护新零售系统开发、杭州系统软件开发、杭州奖金制度开发、杭州系统软件开发

私域流量，可以说萌芽于线下门店和线上电商，崛起在微信时代，近期又因为直播电商成为各方关注和发力的一个焦点。

据中国互联网络信息中心（CNNIC）新统计数据，截至2021年6月，我国网民总体规模超过10亿，手机网民渗透率已高达99.6%，网民的人均每周上网时长约为26.9个小时，互联网进入存量用户运营时代。新用户拓展空间有限，挖掘老用户潜力价值凸显。开启精细化用户管理，通过私域流量运营来降低营销成本逐渐成为主流趋势。

如今，私域流量已经成为存量流量时代营销变现的重要平台，小到个人的公众号和朋友圈，大到公司平台的流量池，都需要重视和掌握。也有越来越多的企业和个人正在或者已在搭建私域流量生态，但大多数人对这个概念于了解和感兴趣，却往往不知道如何更好地玩转私域流量及变现。

面对社交电商和私域流量的发展，我们要怎么把握住机会呢

### 一、私护制度解析

客户报单：3960元（买2送一），获得创客身份，享受分享资格。复购5折，1980元(3盒)。全国统一零售价是1980/盒。

推荐个3960给10%也就是396

推荐第二个3960给20%也就是792

推荐第三个3960给70%也就是2772

推荐满三个人升级到一星创客，一星创客可以拿团队业绩奖3%

一星创客培养出两个一星创客（团队业绩达到5万），升级二星创客，拿团队业绩5%

二星创客培养两个二星创客，升级三星创客，拿团队业绩7%

三星创客培养两个三星创客，升级四星创客，拿团队业绩9%

四星创客培养两个四星创客，升级五星创客，拿团队业绩11%

五星创客培养两个五星创客，升级六星创客，拿团队业绩13%

六星创客培养两个六星创客，升级七星创客，拿团队业绩15%

培养三个七星创客升级总裁，总裁拿公司流水的3%，有几个达成，几个平分这3%，并且一次性奖励30万（限前100名）

培养三个总裁升级董事，董事拿公司流水的2%，有几个达成，几个平分，并且一次性奖励100万（限前30名）

到了三星，就会有伯乐奖，也就是你的伙伴赚多少团队业绩你就拿多少伯乐奖，哪怕超越也有

比如你的伙伴赚1万团队业绩奖，你就赚1万伯乐奖

## 二、私域流量的定义

私域流量是相对于公域流量衍生出来的概念，是企业自己拥有的，可以控制的，而且可以多次触达使用的流量。

其实私域流量这一概念早有前身，即社交化的客户关系管理：通过精细化地服务客户，提升业绩，让客户的价值大化。

以前很多的企业是不会有专门的CRM的，但是现在，各种新渠道的APP和工具的出现使得这项工作能够简单地进行。

承载私域流量可以有很多个选择，但对于企业来说，微信生态是相对容易上手，功能相对全面且覆盖面广的一个了。

私域流量有两个特质非常重要：一是流量；二是长期运营。

所以那种一味贪多贪快的企业，基本上方向是不太对的，毕竟流量不用户也不会，运营不长期用户也不会留存下来并且经常复购。

我司有现成成熟系统，独立源码部署，有需要快快联系我吧