

美容院的异业联盟，业绩翻倍

产品名称	美容院的异业联盟，业绩翻倍
公司名称	东莞市数云网络科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	东莞市
联系电话	18665158422 18665158422

产品详情

随着商业的发展，市场竞争越来越大。对于大多数的美容院而言，竞争者、模仿者众多，各类产品或服务在同等级价位的同行竞争中，各家其实都没有太明显的优势！但是可以通过异业联盟策略，来实现资源整合，拓宽渠道。

一、美容院与餐厅

我们可以选择与本地人流量比较大的一家餐厅合作，两家之间会员互通。会员作为比较稳定的消费群体肯定是商家最想获取的资源，这也是不同行业商家之间最常见的合作方式，现在很火的O2O商业模式就是由此转化而来。比如“某美容院会员持卡到某餐厅办理会员卡可享8折优惠”等等，也是给自己的会员提供了增值服务。

二、美容院与美发店

拥有相同目标顾客群体的商家，可以一起举办活动或者互相赞助的方式举办活动，一方面降低商家的运营成本，同时双方都能够相互拓客，互利共赢。比如“某美发店会员持体验卡卡到某美容院体验美容次数，可以免费体验几次”等等，体验内容可以自行定义。但是这个体验卡是必须在合作商家消费到了一定金额才能发卡。