

茶叶结合不同行业的 异业联盟

产品名称	茶叶结合不同行业的 异业联盟
公司名称	东莞市数云网络科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	东莞市
联系电话	18665158422 18665158422

产品详情

多元化茶叶门店的盈余是进店率，而近几年由于疫情原因，进店率明显降低。那茶叶店里优质的茶叶、高雅的环境、出售力强的陈设，都将成为铺排。那么怎么让茶叶门店的顾客增多，增强门店的出售额呢？

其实茶叶店可以选择现在很火的一个模式——异业联盟，选择跨界协作。我们现在生活在一个资讯共享的年代，茶叶店应该跳出专卖店的揽客思路，经过异业联盟的办法，挑选方针受众与茶叶店相同或类似的门店进行战略协作，敏捷的将对方的客源变成自己的客源，然后进行茶叶销售。

第一个我们可以跟茶叶店合作，不要说茶叶店也是卖茶叶的，我们去寻找合作，不是白费力气了么？其实不然，大部分去茶馆喝茶的人都是对茶叶感兴趣的人，一旦你的协作战略引人入胜，茶叶特征显著，那么自然而然就会有一批客户进店来买茶叶。

再一个，我们可以和咖啡厅结盟。现在很多人喜欢选择去咖啡厅谈生意，那么就会有送礼需求。假如你的茶叶适合送礼，既有面子，又实惠，那么就能作为某一阶段的主打款，辅以诱人的促销战略，天然能够吸引商务人士购买茶叶。

那么建立一个异业联盟的好处是什么呢？

- 1、几个商家花一份钱省钱
- 2、营销属性垂直化不收钱
- 3、员工营销任务效果自动统计
- 4、多个商家业务联合推广
- 5、宣传成本均摊
- 6、推广触达客户数 $1+1 > 1$

形成自己的私域流量，降低营销成本，共同应对日渐严酷的市场环境。进行卡券共享、线上线下活动合作，以更低成本、更精准地获得客户。利用大数据，帮助机构更科学便利地引流，找到流量，分析流量。