

# 换包模式，怎么迎合潮流？如何让产品快速推广流通出去？

产品名称	换包模式，怎么迎合潮流？如何让产品快速推广流通出去？
公司名称	东莞市微三云大数据科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋301室
联系电话	14776427336 14776427336

## 产品详情

企业一定要做私域。首先是因为私域留存率很好，当用户来到了私域，品牌就不需要再去重复投流量了；其次是品牌在私域里面对用户的教育有非常好的一个闭环，品牌可以在这里去慢慢教育消费者，zui终做出品牌溢价。流量焦虑，大家可能或多或少都会有，我们有一点是可以对抗这种流量焦虑的，就是“单一品牌跨赛道、跨类目”，每一个品类都要做可引流、可销售、有利润的爆品，然后通过多类目去吸引新用户。

对于线下渠道来说，虽然它的流量成本或者进场费用也不低，但是如果跟线上比起来，相对效率还是会更高一些的，因此我们的新项目还是会以线下为主。随着零售企业做新零售的建设，帮他们实现数字化和全域营销建设及运营。近期，市面上出现一个创新的模式，可复制化的跨域运营、持续裂变能力，构建独有的核心竞争力——换包模式

什么是换包模式？

全新模式的一站式新零售创业平台，以“月月背新包”的全新理念，依托专业教培扶持团队和可复制化的跨域运营、持续裂变能力，构建独有的核心竞争力。

换包模式的逻辑解析：

- 1、用户进入平台后购物任意一款的包包就可以成为会员；
- 2、成为会员后可以享受一年之内免费换12次新包的福利，会员可以在全国任意一家专卖店进行换包、换鞋、换皮带等服务，置换的方式有两种：a.线上，线上置换承担运输就可以置换了。b.是到线下专卖店去换，线下换享受免费服务，只需要出示自己的会员二维码即可更换。
- 3、会员购物会获得专属的福利/优惠/补贴（线上复购的话，多支付的会原路返还）
- 4、会员自带店铺的推广二维码，会员可以通过推广客户来获取福利/优惠/补贴

换包模式并不单单设置了会员身份，还设了总代、经销商、代理等一系列的身份，这些身份有着不同的提货优惠，方便提高推广积极性。（注：当你成为代理，商城会生成个人的云仓库，也解决囤货的问题）

换包模式的优势：

### 1.解决实体创业痛点。

实体门店加入新零售的理念，不仅改变了经营理念，还不需要增加额外的成本。不再是单一的门店销售包包，而是洞悉消费心理，迎合了时尚潮流，将门店的卖包与换包结合起来。经营模式的创新之处一实体店+线上，两大渠道为消费者提供买包换包服务。

### 2.行业创新获客新方式

包包一年可以换新12次的模式，解决了女性选择困难症的问题，一年12次，想怎么换就怎么换。免费换包模式同时也解决了男性送礼难的问题，送老婆送情人送朋友，不用担心对方不喜欢，同时还可以给对方惊喜，购物一次享受13款新包。

3.线上可以做引流、可销售，线下将线上的流量转化；从而使营销，可复制化的跨域运营、持续裂变能力，构建独有的产品核心竞争力。

在当前竞争激烈的市场行情下，细分市场已成必然，皮具零售也正处于发展瓶颈期。数字化转型对于传统行业来说，已经是影响生产的关键。越来越多的线下零售模式转换为线上线下双向经营。融合新零售的商业逻辑，推出“换包”模式，依托小程序商城+店商结合的方式，改变实体店引流、复购、粘性等痛点。