

# 电商平台冷启动期如何破局？链动2+1商业模式解析！

产品名称	电商平台冷启动期如何破局？链动2+1商业模式解析！
公司名称	东莞市微三云大数据科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋301室
联系电话	14776427336 14776427336

## 产品详情

企业在初创期、发展期和成熟期的不同发展阶段，对不同层次和等级人才的需求是不同的。在新电商平台则分为冷启动期、快速增长期和稳定增长期等阶段，这些阶段对人才的要求也不尽相同。

对于流量投放领域的数字营销人才来说，随着新电商平台广告模式的不断升级，能够“更及时”地掌握相关产品的实操配套内容；“更全面”地补充和学习到矩阵产品应用、不同场景投放技巧、数据优化、办公通用技能等方面内容。

那我们作为电商平台冷启动期应该如何破局？

首先我们应该搭建属于自己的线上商城，培养属于自己的私域流量。在如今这个时代，大部分的流量都掌握在主流平台当中，我们做自己的线上商城要想获取流量，只有两个办法。第一个就是“烧钱”买流量，虽然这个方法可以在短时间内获得巨大的流量，可是这个流量很难去转化，并且伴随着巨大的风险。——接下来给大伙分享一个快速引流的方法，链动2+1商业模式

链动2+1商业模式是通过重新设计商业模式和制定商业规则，开辟出一种创新招商赛道。更为重要的是，链动2+1这个新的商业赛道能够融合供应商、平台、消费者，让三者都能根据自身需要获得利益，从而形成一个代理商、用户、平台、三方互利共赢的社交平台。

链动2+1模式玩法解析：

平台两个身份，一个是代理，一个是老板

代理：首先，用户可以在活动专区选择任意产品消费，成为代理就可以推荐朋友下单，赚取佣金，当我们推荐够了两个人，除了可以赚取两笔佣金，还可以升级成为老板。

老板：推荐两个代理，就可以升级获得老板身份。当成为老板之后，跳出之前的市场，开拓属于自己的

一条新市场。

过程中会有什么奖励的呢？

- 1.直推奖：代理直接推荐用户成为代理就可获得。（代理、老板都可以获得）
- 2.见单奖：通过升级成为老板，再去推荐用户消费就可获得（仅老板可得）
- 3.平级奖：上级老板推荐的代理成为老板之后，上级老板可以从下级老板这里收到下级老板收益的额外奖励（仅老板可得）
- 4.分红奖励：每成交一笔订单，平台可设置放5%到奖金池，每周平台会根据所有平台合伙人的业绩按照对应比例发放。
- 5.V3身份权利礼包：平台设置V3专属礼包专区，针对V2身份使用权限，购买后可获得换位上去副市场收益的一部分，这部分由平台来出，对于平台和合伙人来说基本是双赢的效果。

链动2+1的制度说明：

- 1.帮扶机制：采用帮扶机制，为避免出现死号、坏号的出现，平台设置了推荐人数规定，当代理为了尽快成为老板所能够获得的三种奖励，于是会出现随便找几个号顶上去让自己获得老板收益，但是当坏号出现时，他只能获得70%的收益，而剩下的30%冻结为帮扶基金等到坏号重新完成任务即可解冻。
- 2.留人机制：当代理成为老板之后，一开始推荐的两位代理则留给自己的上级。
- 3.走人机制：当代理成为老板之后，即可脱离上级发展属于自己的市场。

链动2+1模式能解决这些关键的问题

链动2+1模式主要是打造裂变团队的同时又能快速地将平台销售额提升起来，链动模式可以说颠覆传统的分销，是一个创新更能吸引用户，稳住会员，拓展新客户的商业模式。