

打造专属电子元器件B2B交易系统，创造企业B2B私域优势

产品名称	打造专属电子元器件B2B交易系统，创造企业B2B私域优势
公司名称	东莞市微三云大数据科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	东莞石排瑞和路一号
联系电话	18002820787 18002820787

产品详情

电子元器件产业是关系经济发展及国防安全的高科技支柱产业，其自身市场的开放及格局形成与国内电子信息产业的高速发展有着密切联系，近年来，受国内外复杂因素影响以及连续的疫情冲击，电子元器件供应链的稳定性备受挑战。

作为电子信息产业的基础，电子元器件在保障中国电子信息制造业长期稳定增长中正扮演着越来越重要的作用，据工信部预计，到2023年，我国电子元器件销售总额将达到2.1万亿元。随着资本的涌入，在这个万亿级赛道，市场竞争变得更加激烈的同时，行业供应链暴露出诸多短板，综合有以下几点：

- 1、中国对国外元器件过度依存、国产品牌技术和产能瓶颈凸显、国产供应链企业的规模及供应能力不足。

2、渠道分销商和终端制造企业对需求预测的重视不足以及“安全库存”意识的缺失。

3、部分传统电子元器件供应链企业在粗放式、投机式经营上的短板。

当前电子元器件B2B电商商城系统并不少见，但如何成功运用并帮助企业加速产业数字化转型才是关键。

【数商云】B2B交易系统可帮助企业搭建在线销售、交流的B2B平台，合理调整企业销售策略，通过电子元器件B2B商城平台对供销进行指导，对库存结构进行优化，B2B系统可做到将企业、采购商、供应商资源有效的整合，提高企业与采购商、供应商间的沟通与交易效率。

图片来源：数商云

专属B2B平台创造B2B私域优势

帮助商家高效引流并沉淀客户：B2B平台帮助商家引流、转化和沉淀高购买力及忠实客户，使商家较好地掌控买卖关系，提高撮合成功率，减少自行搭建私域的时间和成本。

配套服务辅助商家提高客户粘性：B2B平台系统可辅助配合商家提供货品、金融、产品、内容、资讯、客

服等服务，一站式满足客户需求，提高客户的采购效率，并增强客户粘性。

提供定制化服务渠道满足客户个性需求：B2B系统商城为商家客户提供享受特定优惠和定制化服务的渠道，帮助商家解决客户定制化且复杂性更高的个性需求，提高客户消费体验感，盘活客户增量。

【数商云】B2B交易系统核心功能

1、管理订单

B2B电子商务系统在线及时进行订单管控，告别错单、漏单、拖单，订单全程跟踪，快速提升提货效率。

2、管理进销存

B2B商城系统进销存管理提供库存预警、库位管理、批次管理、订单校验、快递单号自动回填、多仓多点管理，电子元器件B2B电商商城系统可直接对接第三方仓储，B2B系统平台库存数量一目了然，库存明细实时更新，库存跟踪记录**管理。

3、管理物流

B2B商城平台通过大数据系统将物流快速规模化并压缩传统流通渠道中多而复杂的中间渠道层级，提高物流仓储效率与配送的速度，可以大大降低物流成本，此外B2B电子商务系统还可自定义运费模版，一键对接第三方物流，出货信息与凭证都可记录在B2B系统平台上。

4、支付管理

B2B商城平台满足企业多样化的支付方式，提供灵活的B2B系统资金结算功能，B2B平台系统支持大额网
关支付、退款、安全保障、差错处理等高质量服务。

数字化时代的兴起，使电子商务成为各行各业发展的市场主力军。打造企业专属的电子元器件行业B2B交易系统，打通数据管理，形成全产业链的数据流通，加强内部细节管控，协助企业打造端到端的全链数字化运营体系，电子元器件B2B电商商城系统助力企业获取长远的商业价值提升。