

浅析B2C电商系统开发特点，B2C平台模式核心功能精准匹配商家需求

产品名称	浅析B2C电商系统开发特点，B2C平台模式核心功能精准匹配商家需求
公司名称	东莞市数云网络科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋501室02
联系电话	18002820787 18002820787

产品详情

B2C (business to customer) 是企业直接面向消费者销售产品和服务的商业零售模式，该形式的电子商务一般以互联网零售业为主，主要借助于互联网平台开展在线销售活动，然后消费者完成网上购物、网上支付等一系列行为。按照企业类型划分，B2C电商企业可以分为经营着离线商店的零售商、没有离线商店的虚拟零售企业、商品制造商，以及网络交易服务公司。

作为我国早产生的电子商务模式，B2C电商的优点在于极大地节省了消费者和企业的时间和空间，提高了企业和消费者之间交易的效率。

B2C电子商务模式的特点是什么？

1、用户数量巨大

B2C电子商务系统平台不受地域和时间的限制，消费者只要登录上网就可以下单采购，不仅更加方便，而且通过互联网技术也可以更简单地管理商城和订单，与传统行业相比，B2C电子商务拥有更广泛的客户群。

2、成本更有优势

在成本方面，企业搭建B2C平台不仅可以节省场地成本，还可以节省传统行业销售人员的成本。除此之外，传统行业的商品种类受放置地点的限制，商品种类不如电子商务的广泛，只要有网络，就可以把自己的商品上架到网络上。

3、交易透明

在B2C电子商务系统平台，双方的洽谈、交易、发货、收货等过程更加透明化。

4、行为数据可监控

通过B2C电商网站系统可以去监测了解用户的行为方式，从而根据用户的这些行为和喜好，去预测管理用户的行为，也为商家的后续的营销活动提供数据支持。

【数商云】可为大中型企业搭建级的B2C电商网站系统，依托强大的互联网电商平台技术开发实力，构建以消费者驱动为核心的B2C电商系统开发业务，功能完善，可承载千万级访问量，助力传统企业快速开展电商业务。

【数商云】B2C电商系统的核心功能：

B2C电商网站系统具备完整的商品功能、订单功能、会员功能、支付配送、广告功能、管理功能等模块，核心功能匹配商家运营需求，帮助企业商家快速开启独立电商平台运营。

1、订单管理

B2C电子商务平台系统支持订单、退单售后管理；订单拣货装箱出库管理；集成OMS提升订单处理效率。

2、促销管理

商家可通过B2C电商系统平台自由创建各类促销活动，如团购、限时折扣、满即送优惠套装、移动专享、加价购、推荐展位等。

3、会员管理

B2C电商系统为会员设置不同标签，按不同会员积分给予奖励，通过灵活的价格体系，保证商品利润的同时，让会员享受尊享的感觉。

会员分级管理 | 图片来源：数商云

4、商品管理

B2C电商网站系统一键导入商品、批量导入，支持多区域分仓库存管理、缺货登记及到货通知、库存预警等。

5、分销管理

B2C电商系统帮助商家整合商品分发全渠道

，实现批发分销业务，增加销售渠道给平台和商家带来无限商机，支持三级分销。

6、进销存管理

B2C电子商务平台系统提供进销存管理、库存预警、库位管理、批次管理、订单校验、快递单号自动回填，直接对接各大第三方仓储。

7、支付管理

B2C电子商务平台系统满足企业多样化的支付方式需求，对接支付宝、微信等多种支付方式，实现支付无边界、结算一体化。

8、大数据服务

B2C电商系统平台构建大数据采集、预处理和存储实现产品ABC分析、区域分布图分析；支撑营销及数

据化运营。

通过打造一体化的B2C电商系统开发方案，实现PC、APP、微信、小程序等全渠道的销售窗口，的前端体验，精细化的购物交互，提升转化，完美结合多终端购物，赋能企业积累客户资源，树立更好的品牌形象，实现企业高质量发展。