异业联盟模式详解

产品名称	异业联盟模式详解
公司名称	东莞市微三云大数据科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋402室
联系电话	13728755927 13728755927

产品详情

异业联盟(也称商业联盟/商家联盟/百业联盟)，它就是把许多不同类型的商家聚集在同一个联盟平台上，形成一个资源共享的客户群体流量池，然后互相引流，抱团取暖，这就是异业联盟，如今，越来越多的商家愿意加入到异业联盟平台，因为商家不仅可以获得更多的客户资源，而且还能增加品牌知*名度，从而吸引更多隐形潜在会员到店消费，由此可见，商家加入异业联盟不仅能够帮助商家拓客引流、提高销量，还能对店铺的长远发展起到重要帮助作用。

【异业联盟】是云平台中用于打造线上线下商业相结合的应用系统。可用于整合各行业线下门店，在线展示门店信息引流模式，建立多商家联盟体系。

那么建立一个异业联盟的好处是什么呢？

1、几个商家花一份钱省钱

2、 营销属性垂直化不收钱

3、员工营销任务效果自动统计

4、多个商家业务联合推广

5、宣传成本均摊

6、推广触达客户数 1+1 > 1

形成自己的私域流量，降低营销成本，共同应对日渐严酷的市场环境。进行卡券共享、线上线下活动合作，更低成本、更精*准地获得客户。利用大数据，帮助机构更科学便利地引流，找到流量，分析流量。

异业联盟平台的如何实现盈利？

模式一：商家A和B都统一向总部购买积分，会员到商家A和商家B去消费获得的积分从商家自身的积分账户扣除，商家购买积分和会员消费积分之间有一个差价，总部赚取差价盈利。

模式二：总部和商家谈一个固定返点，会员消费时系统按照约定的返点抽成，同时总部从返点毛利润中以积分形式再分一部分给会员，返点抽成减去会员返利部分就是利润。

模式三：总部主要发行折扣卡，以会员卡费作为主要收入，通过商家渠道大量发卡，给予商家和推广人员售卡提成返佣，总部赚取卡费差价。

模式四：总部跟商家约定，只要是商家发展的会员，到其他的联盟商家去消费，总部都从消费商家的返点中给予会员发展商提成，实现总部、商家、会员三赢模式。

模式五：通过会员三级推荐分销，实现人人消费，人人分销，总部从分销佣金中抽成。

到了这里就要提到，在这过程中，从异业联盟模式，平台可以获得什么？

异业联盟能快速整合资源，能获得商家抽成，而且在商家做流量共享的时候，商家的流量也进到平台了。异业联盟的好处还有建立大数据，从而引进资本。可能我这么说大家会没什么感觉，这里给大家算一算数，

假设商家抽成，为10%。

商家月营业额为50000，500家商家入驻，每个月单抽成就250000了。

这里还不算流量的其他变现方式。

市场竞争白热化，大商家逐渐形成垄断的格局。许多行业的第*一品牌跟第二品牌主宰着市场，为了打破这种局面，小商家联合起来对抗大商家，所以异业联盟因此诞生。